



AIOP

ASSOCIAZIONE ITALIANA DELLE AZIENDE SANITARIE OSPEDALIERE E TERRITORIALI
E DELLE AZIENDE SOCIO-SANITARIE RESIDENZIALI E TERRITORIALI DI DIRITTO PRIVATO

LE CONVENZIONI AIOP PER GLI ASSOCIATI

2025/2026

Le più importanti partnership riservate agli associati. Settori: polizze assicurative, formazione professionale, gestione e manutenzione apparecchiature, consulenza e molto altro



www.aiop.it/PergliAssociati/Convenzioni

LE CONVENZIONI AIOP PER GLI ASSOCIATI

2025/2026

Le più importanti partnership riservate agli associati.
Settori: polizze assicurative, formazione professionale,
gestione e manutenzione apparecchiature, consulenza
e molto altro

www.aiop.it/PergliAssociati/Convenzioni



Afea, una storia di ricerca e sviluppo al servizio della sanità



L'AZIENDA



Afea, società del Gruppo Zucchetti Centro Sistemi, incarna un nuovo modello di software house che mette al centro dei progetti la creazione di valore per i propri clienti. Da sempre l'azienda lavora con l'obiettivo di portare innovazione nel mondo della Sanità interpretando un duplice ruolo: quello di **software house** e quello di **società di consulenza**.

Questo modello vuole offrire alle organizzazioni sanitarie un vero e proprio percorso di cambiamento volto alla **trasformazione digitale dei processi e dei servizi sanitari e al raggiungimento di importanti obiettivi**:

- Assicurare al paziente una positiva esperienza nel contatto con la Struttura
- Garantire percorsi di assistenza e cura più efficaci
- Adottare processi snelli e senza sprechi
- Attrarre nuovi pazienti
- Valorizzare le competenze e il talento delle proprie risorse.

Un modello "oltre la tecnologia"

Andare oltre per Afea significa superare la definizione di technology company pura e abbracciare un modello di azienda che sappia lavorare sulle tre dimensioni critiche del miglioramento: **i processi, le persone, le tecnologie**. Afea crede profondamente in questo modello tanto da avergli dato il nome di **3D Project**.

Il successo di questo approccio, molto ambizioso, risiede proprio nel lavoro delle persone. Il fattore umano in Afea è determinante: la capacità di ascoltare, mettersi nei panni dell'interlocutore, comprenderne le esigenze e condividerne gli obiettivi sono le caratteristiche che definiscono l'"Intelligenza emotiva" di un'azienda che oggi è un punto di riferimento nel mercato della sanità privata.

SERVIZI/OFFERTA

Come software house Afea gestisce l'intero ciclo di produzione di H2O, un software di tipo ERP per la Sanità, un ecosistema informativo, modulare, in grado di armonizzare governo clinico e gestionale. La soluzione ha una copertura funzionale molto ampia, strutturata nei seguenti moduli: Specialistica ambulatoriale, Degenze, Order entry, Percorso chirurgico, Cartella Clinica, Farmacoterapia, Logistica e Acquisti, Amministrazione Finanza e Controllo, Compensi medici, Decision Support System. Come consulting Afea offre una consulenza a valore in diversi ambiti: organizzazione, controllo di gestione, marketing sanitario, Value Based Lean Healthcare©.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Afea offre agli associati AIOP una consulenza gratuita con i propri esperti per individuare possibili aree di miglioramento nei processi di erogazione delle prestazioni sanitarie, nei flussi di lavoro interni e nei modelli di misurazione della performance.

CONTATTI

Afea

Via Curio Fornaci, 2 – 05100 Terni

Sito azienda: afeasanita.it

Sito di prodotto: afeah2o.com

Martina Tini - Marketing Manager

martina.tini@afea.eu

Cell: 351.046 0348

Marco Grilli - Marketing e Comunicazione

marco.grilli@afea.eu

Cell: 351.799 1672



Progetto Agos

Dedicato a
AIOP

Scegli il
Prestito Agos

**Soluzioni innovative
per i tuoi progetti**

L'AZIENDA



Agos è una Società finanziaria leader nel settore del credito alle famiglie, controllata per il 61% dal gruppo internazionale Crédit Agricole tramite Crédit Agricole Personal Finance & Mobility, importante società francese di credito ai consumatori; il restante 39% del capitale sociale appartiene a Banco BPM.

Agos eroga credito attraverso differenti linee di prodotto: prestiti personali, finanziamenti finalizzati all'acquisto di beni e servizi, carte di credito e assicurazioni. Pre-

sente nel mercato italiano dal 1987 con sede centrale a Milano, Agos offre, inoltre, una presenza capillare su tutto il territorio nazionale che permette di garantire ai propri clienti un'assistenza tempestiva e di fornire proposte vantaggiose ed efficaci sulla base delle esigenze specifiche.

Per questo motivo, non si limita a proporre sistemi di finanziamento, ma offre veri e propri pacchetti completi di prodotti e servizi in grado di soddisfare le necessità di aziende convenzionate e clienti finali.

Tempi di risposta brevi, efficacia nella risoluzione dei problemi, un'attenzione particolare al customer care, costituiscono i punti di forza della società finanziaria.

Grazie a una tecnologia all'avanguardia, in grado di gestire annualmente oltre quattro milioni e mezzo di operazioni, Agos garantisce la copertura totale delle transazioni, 365 giorni all'anno, 24 ore su 24.

Agos è associata ASSOFIN, alla quale aderiscono le principali società operanti in Italia nel credito al consumo.

SERVIZI/OFFERTA

Da sempre, Agos mette a disposizione dei propri partner e clienti una solida esperienza a livello di prodotto e di servizio, ascoltando ogni singola esigenza per offrire davvero un servizio mirato.

È grazie a questa Partnership che i dipendenti delle case di cura associate Aiop potranno richiedere i prodotti di credito di Agos: semplici, veloci e flessibili. Agos mette inoltre a disposizione Credit 4 Doc, un prodotto dedicato ai medici che consente di richiedere fino a 50000 €. Se si è iscritti all'ordine da almeno 10 anni non è necessario presentare il documento di reddito.

Un prestito, tanti vantaggi.

- **Grande flessibilità.** Con i prestiti flessibili hai la possibilità di modificare l'importo della rata oppure posticiparne il pagamento una volta l'anno e fino a 3 volte nel corso del prestito. Per maggiori informazioni su come funziona la flessibilità è possibile consultare le condizioni contrattuali.
- **Semplicità di richiesta.** Per richiedere il prestito basta sottoscrivere il contratto e presentare pochi documenti (carta di identità, tessera sanitaria, busta paga) facendo riferimento alla partnership Aiop.
- **Velocità di risposta.** In sole 48 ore dall'approvazione della richiesta verrà effettuato il bonifico dell'importo direttamente sul conto corrente.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Ecco come nasce Progetto Agos. L'innovativo programma di soluzioni studiate per elevare il benessere degli individui, grazie ad azioni mirate che li valorizzano come persone prima che come dipendenti. Mettiamo le persone al centro.

È credenza di Agos che ogni persona contribuisca al progetto dell'azienda per cui lavora con le sue skills, le sue abitudini e il suo impegno ma anche con la sua meravigliosa ricchezza, quella che deriva dall'essere, oltre che lavoratori, uomini e donne, genitori, figli, amici.

Questa interezza oggi deve essere messa al centro delle strategie aziendali, perché solo le persone serene e felici riescono a lavorare con la giusta concentrazione e produttività.

Ecco i pilastri della nostra offerta:

- Offerta ampia ma sempre personalizzata
- Servizio dedicato e consulenza per lo sviluppo di nuovi servizi e prodotti
- Innovativa Customer experience basata su strumenti digitali
- Promozione dell'educazione finanziaria per una scelta consapevole.

CONTATTI

Agos Ducato S.p.a.

Ci trovate in una delle oltre 120 filiali presenti in tutta Italia al numero verde 800.12.90.10 (Lun-Ven: 8.30-21.00 | Sab: 8.30-17.30)

Oppure cercando il consulente personale Agos più vicino su www.agos.it/ricerca-referente-agos





L'AZIENDA

CGM | TELEMEDICINE

Connected Patient Solutions

CompuGroup Medical SE & Co. KGaA è un'azienda di sanità elettronica leader a livello mondiale, con un fatturato di 1,15 miliardi di euro nel 2024.

I suoi software supportano le attività mediche ed organizzative in ambulatori, farmacie, laboratori, ospedali e istituzioni. I servizi informativi, offerti a tutti coloro che fanno parte del sistema salute, contribuiscono a realizzare un più sicuro ed efficiente sistema di assistenza sanitaria. Con sedi in 19 Nazioni e prodotti in 60 differenti Paesi nel mondo, CGM è la società di sanità elettronica con uno dei più ampi raggi d'azione tra i professionisti dell'healthcare. Più di 8,700 collaboratori altamente qualificati supportano i clienti con soluzioni innovative per le esigenze in continua crescita del sistema sanitario.

CGM Italia Group, con 30 sedi e 600 dipendenti, serve 30.000 clienti tra medici, farmacie, dentisti, amministrazioni pubbliche, industrie farma, ospedali/asl e pazienti, utilizzatori delle sue varie soluzioni software gestionali e dei servizi connessi. **Tramite il competence centre, CGM TELEMEDICINE, offre soluzioni integrate di presa in carico e telemedicina per semplificare la gestione del *patient journey* e permettere l'erogazione di servizi di sanità digitale innovativi e sostenibili.**

SERVIZI/OFFERTA

Attraverso CGM CARE MAP - piattaforma modulare per la gestione del paziente conforme GDPR e MDR IIa - CGM TELEMEDICINE coordina **percorsi di cura, prestazioni post-ospedaliere e ambulatoriali, integrando servizi di telemedicina e telemonitoraggio**.

CGM TELEMEDICINE è il partner che **progetta, sviluppa, implementa e gestisce soluzioni di telemedicina, operando come integratore di sistemi verticali** specializzato.

Grazie a CGM CARE MAP è possibile supportare modelli di erogazione sia classici che innovativi, completi e distribuiti o più semplicemente l'erogazione di specifiche soluzioni specialistiche personalizzate (ad es. per patologia). La soluzione rende disponibili le informazioni rilevanti per la pratica clinica in un'unica piattaforma e allerta la componente medica solo alla reale occorrenza.

La soluzione di CGM TELEMEDICINE consente, quindi, di potenziare l'offerta di servizi sanitari e assistenziali, in un'ottica di **presa in carico integrata** continuativa che parte **dall'ospedale fino al domicilio** del paziente.

CGM CARE MAP può cooperare con altre applicazioni di CGM o di terze parti. Questo consente di coordinare le attività sanitarie, amministrative e logistiche digitalizzando il processo di presa in carico, monitoraggio e follow-up per supportare i professionisti della salute.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

CGM TELEMEDICINE offre agli associati AIOP:

- una **consulenza gratuita** con i propri esperti per individuare come potenziare l'offerta di servizi sanitari e assistenziali, in un'ottica di presa in carico integrata continuativa che parte dall'ospedale fino al domicilio del paziente
- accesso esclusivo ad una **collana di video-tutorial** su best-practice funzionali al successo della propria iniziativa, use-case di successo, casi di insuccesso, modelli organizzativi e tecnologici applicati (disponibile da Gennaio 2026)
- sconto riservato sui prezzi di listino e una sessione formativa a distanza compresa.

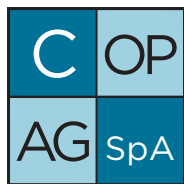
CONTATTI

CGM Telemedicine - una società CompuGroup Medical

commerciale.telemedicine.it@cgm.com | 0523 603311.



L'AZIENDA



La **COPAG SpA** nasce nel 1976 a Roma, sotto forma di Consorzio, costituito da circa **250 strutture sanitarie private** (rappresentative di **oltre 25.000 posti letto** nel panorama nazionale), con l'obiettivo di supportare i processi di acquisto dei **dispositivi medici** necessari non solo ai propri consorziati, ma alla quasi totalità delle case di cura associate all'**AIOP** (Associazione Italiana delle Aziende Sanitarie Ospedaliere e Territoriali e delle Aziende Socio-Sanitarie Residenziali e Territoriali di Diritto Privato) ed all'**ARIS** (Associazione Religiosa Istituti Socio Sanitari) garantendo **elevati livelli di qualità a prezzi**

concorrenziali. Basti pensare che solo le realtà associate all'AIOP, forniscono il 25% del totale delle prestazioni del Servizio Sanitario Nazionale.

SERVIZI/OFFERTA

L'azienda, a differenza di molti altri players, essendo essa stessa costituita da società operanti nel settore sanitario, rappresenta un **vero e proprio partner delle strutture sanitarie** nel garantire prodotti, anche di difficile reperimento, ed intervenendo quindi anche come consulente, non solo commerciale ma anche tecnico-scientifico.

Da circa una ventina d'anni, COPAG SpA detiene **partnership strategiche** con multinazionali e aziende, produttrici dei devices di più largo consumo. Le tre linee di prodotto offerte da COPAG SpA afferiscono a:

- Presidi medico-chirurgici
- Suture, suturatrici meccaniche e monouso, laparoscopia
- Farmaci ed infusionali.

Al tradizionale core business, infatti, dal 2019, la società romana ha ottenuto la licenza come grossista del farmaco, imponendosi quale leader nel settore della **distribuzione farmaceutica**. In brevissimo tempo, infatti, COPAG SpA è stata in grado di fornire quasi 1.000 referenze farmaceutiche di classe A, C, ospedaliere ed integratori, rispondendo alla maggior parte delle esigenze terapeutiche giornaliere dei pazienti ricoverati presso Case di Cura ed Ospedali classificati.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Grazie alla presenza, strutturata e capillare, di diversi **agenti monomandatari su tutto il territorio nazionale** e ad un **customer service dedicato**, i clienti di COPAG SpA possono ottenere una conoscenza immediata sulla disponibilità dei prodotti, oltre alla veloce ricezione di preventivi dedicati ed un monitoraggio costante inerente lo stato di evasione dei propri ordini.

COPAG è l'unica realtà in grado di proporsi come **global provider leader del settore**.

La logistica è uno dei punti di forza aziendale: mediante un magazzino di 10.000 mq ed un network consolidato di "piattaforme regionali", è possibile effettuare consegne nell'arco di 24/48 ore (72 ore per le Isole).

La COPAG vanta oggi un portfolio di oltre 1.200 clienti ospedalieri in Italia, Malta e Germania, derivante da una storia di successi iniziata oltre quarant'anni fa. Oggi vengono distribuiti medical devices e farmaci tanto a strutture private, quanto a strutture pubbliche risultando vincitori di diverse gare.

CONTATTI

Copag

Via Lucrezio Caro, 63 - 00193 Roma (Rm)

ecommerce.copag.it



Innovazione e Sostenibilità nella Sanificazione



PCHS

Il vaccino delle superfici

L'AZIENDA



COPMA è un'impresa cooperativa ferrarese che opera dal 1971 nel settore dei servizi di sanificazione e igiene, con una **consolidata esperienza in ambito sanitario e ospedaliero**.

Con una presenza capillare su tutto il territorio italiano, e gli oltre 1.500 dipendenti, offre soluzioni integrate per la pulizia e la sanificazione di ambienti complessi, rispondendo in modo concreto e sostenibile alle esigenze di salute e prevenzione delle infezioni; in particolare applicando l'esclusivo sistema **PCHS® (Probiotic Cleaning Hygiene System)**, sviluppato in collaborazione con l'istituto gli ricerca **CIAS** e l'**Università di Ferrara** e convalidato da 18 studi scientifici indipendenti.

COPMA è stata la prima azienda in Italia a ottenere la **certificazione ISO 14067** (Carbon Footprint Systematic Approach) in ambito sanitario, ottenendo il marchio **Ecolabel** per il servizio di sanificazione secondo standard EU.

Con un approccio attento alle esigenze del committente COPMA è in grado di soddisfare **il più alto standard di servizio nell'ambito della sanificazione ospedaliera**.

SERVIZI/OFFERTA

COPMA opera nel mondo dei servizi anche nelle aree dedicate alla sanificazione di condotte aeree, pest control, gestione e manutenzione del verde, sanificazione di mezzi di trasporto, servizi ausiliari come trasporto e logistica nelle strutture sanitarie, servizi di portierato e manutenzioni/ristrutturazioni di edifici anche storici.

La Cooperativa inoltre è a capo di un gruppo di aziende che operano in settori complementari:

- **Niagara Srl**, specializzata nel trattamento e nello smaltimento dei rifiuti industriali
- **Nuova Sportiva**, che realizza e gestisce impianti sportivi natatori
- **Progeo Plast Srl**, attiva nel settore immobiliare

- **Atena-Alfa**, che promuove e commercializza il sistema PCHS®
- **Fulgens Italia**, specializzata nel facility management integrato, con focus su pulizie, manutenzioni e servizi accessori nel settore trasporti ferroviari e metropolitani.
- **Siglobal**, opera nel settore edile e impiantistico con nuove costruzioni, manutenzioni e ristrutturazioni anche di particolare pregio.

Con le società appartenenti, **COPMA** è in grado di dare ai suoi committenti una **risposta globale nel mondo dei multi-servizi, attraverso un management completo, efficace e ragionato.**

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

A tutti gli associati AIOP verranno riservate condizioni agevolate sui servizi COPMA.

Copma propone la propria professionalità nei multiservizi strutturando offerte dedicate alle specifiche esigenze di gestione della struttura, nell'ambito del cleaning, pest control, gestione del verde, manutenzione e ristrutturazione immobili, pulizia e sanificazione impianti aerulici, servizi ausiliari e portierato.

Specificatamente ai soci AIOP è inoltre dedicata una **convenzione sull'erogazione del Sistema PCHS®** (Probiotic Cleaning Hygien Sistem) nella **formula Service**.

Il Sistema, la cui efficacia è validata da 18 studi scientifici indipendenti, contribuisce alla riduzione delle ICA in quanto, attraverso il metodo specifico di applicazione, garantisce un abbattimento della carica virale, fungina e batterica sulle superfici trattate fino al 99,99% con una stabilità di questo risultato nel tempo fino a 24 ore.

La convenzione **prevede** l'applicazione del Sistema attraverso operatori appartenenti al personale di struttura, formazione dello stesso personale e follow up periodici, analisi delle esigenze logistiche e pianificazione dell'operatività di applicazione del sistema, rilevazioni microbiologiche continuative per il controllo dell'abbattimento della carica batterica, sconto sull'acquisto dei prodotti probiotici PCHS®

- **Niagara Srl**, specializzata nel trattamento e nello smaltimento dei rifiuti industriali.
- **Nuova Sportiva**, che realizza e gestisce impianti sportivi natatori.
- **Progeo Plast Srl**, attiva nel settore immobiliare.
- **Atena-Alfa**, che promuove e commercializza il sistema PCHS®.
- **Fulgens Italia**, specializzata nel facility management integrato, con focus su pulizie, manutenzioni e servizi accessori nel settore trasporti ferroviari e metropolitani.

CONTATTI

Copma Scpa

Via Vittore Veneziani 36 – 44124 Ferrara

Tel: 0532 970611

posta@copma.it – copma@legalmail.it

Resp. commerciale: Clarissa de Bernardis, cdebernardis@copma.it

www.copma.it



SISTEMIESERVIZI.NET ✉ INFO@DATAMATICDSS.IT



SOLUZIONI INTEGRATE PER LA SANITÀ DIGITALE

L'AZIENDA



DSS – Datamatic Sistemi e Servizi distribuisce soluzioni integrate di sanità digitale per le Strutture Sanitarie Private; è presente in tutta Italia attraverso le sue sedi in Lombardia, Lazio e Sicilia e tramite una rete di provider regionali che svolgono anche servizi tecnici di assistenza tecnica on site. Attualmente sono oltre 300 i clienti della Sanità Privata che si affidano ai nostri prodotti e servizi.

SERVIZI/OFFERTA

Elios Suite è la piattaforma software di **DSS** dedicata alla Sanità Privata; è stata realizzata secondo i più recenti standard, sia funzionali che tecnologici; offre soluzioni nativamente integrate (by-design), e garantisce tutte le funzionalità che sono necessarie ad un moderno ospedale per il governo dei processi gestionali, produttivi e clinici, creando efficienza e vantaggio competitivo.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Elios Suite ha moduli specifici per la gestione dei ricoveri, per i servizi ambulatoriali e diagnostici, per collegare strumenti medicali - in laboratorio, in diagnostica per immagini, in reparto -, garantisce una completa integrazione con i sistemi Regionali e Nazionali: dai flussi informativi ai sistemi di prenotazione, al Fascicolo Sanitario FSE 2.0.

La nostra **Cartella Clinica Digitale** aiuta gli operatori nella gestione di reparto, garantendo informazioni chiare in tempo reale, e comprende funzioni di controllo e gestione del processo di cura con l'obiettivo di ridurre il rischio clinico. I nostri sistemi Ris-Pacs e viewer-diagnostici **Neologica** sono prodotti Italiani di punta del settore; il riconoscimento vocale **Voisis** è uno strumento trasversale a tutte le funzioni cliniche per la registrazione diretta delle informazioni.

Il Paziente al centro

DSS avvicina i pazienti alla Struttura Sanitaria tramite una serie di strumenti dedicati come portale paziente, totem di accoglienza, pagamenti on line, CRM e web marketing. Sono moduli di **Elios Suite** che altri hanno integrato da fornitori diversi, e questo consente ai nostri clienti di avere meno interlocutori nella realizzazione del sistema informativo.

CONTATTI

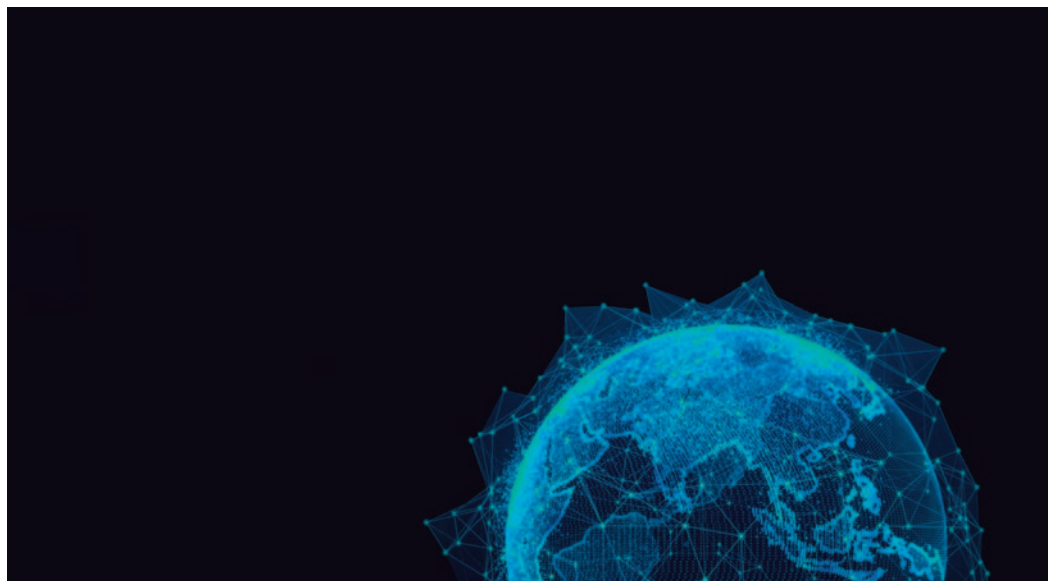
DSS – Datamatic Sistemi e Servizi

via Ticino, 68 - San Giuliano Milanese (MI)

Tel. 02 9883681

info@datamaticdss.it

www.sistemieservizi.net



L'AZIENDA



Dedalus - sistemi informativi per la sanità privata

Fondato a Firenze nel 1982, il Gruppo Dedalus è il primo operatore nei sistemi informativi clinico-sanitari ospedalieri e territoriali in Europa e uno dei più grandi al mondo. La struttura azionaria garantisce visione, investimenti e stabilità di lungo periodo grazie alla grande capacità finanziaria di Ardian, la più grande società di investimento privato in Europa e la quarta a livello globale.

Oggi Dedalus è presente in oltre 38 paesi ed è il primo fornitore di Hospital&Clinical Information System fuori dagli USA con oltre 7.700 professionisti e il più grande team di **R&D** del settore in Europa.

SERVIZI/OFFERTA

- Sistemi informativi ospedalieri (HIS)
- Sistemi informativi clinici (CIS)
- Filiera del farmaco (DRUG)
- Sistemi di prenotazione multicanale (web, mobile, cup regionali, medici di famiglia)
- ERP e gestione delle risorse umane: per il workflow amministrativo, logistico e finanziario
- Sistemi Informativi Diagnostici (DIS)
- Cure primarie e sistemi per la continuità di cura (PCS).

L'offerta comprende sia sistemi "in house" presso i clienti, che soluzioni in Cloud, prestate dai data center di Dedalus.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Dedalus lavora accanto alla struttura sanitaria per affrontare e risolvere insieme i problemi dell'organizzazione. Le soluzioni Dedalus portano ad **un aumento dell'efficienza aziendale**, garantendo **un servizio migliore ai clienti e un controllo e risparmio sui costi**.

CONTATTI

Dedalus

P.zza Santissima Trinità - 20154 Milano

Tel: (+39) 02 26144776

comunicazione@dedalus.eu

Fabio Tigani – Direttore Sales & Marketing

www.dedalus.com/italy/it



Doctolib

Il partner per il tuo progetto
di trasformazione digitale



Più pazienti,
più in salute,
più soddisfatti



Dove lavorare
è più semplice,
curare è più facile



L'AZIENDA

Doctolib

Doctolib è uno dei leader in Europa nel settore della sanità digitale (presente in Francia, Italia e Germania) che ha rivoluzionato l'accesso alla sanità in Europa. Doctolib collabora ogni giorno con oltre **500 tra le più importanti realtà sanitarie in Europa**, con oltre 900.000 professionisti del settore e offre a più di 80 milioni di persone un accesso all'assistenza sanitaria veloce, sicuro e senza ostacoli.

Nel 2020, durante la pandemia COVID-19, Doctolib è stata in grado di gestire fino a **2 milioni di prenotazioni** al giorno nell'ambito della campagna vaccinale. Doctolib si pone come Partner che permette alle Strutture Sanitarie di offrire un livello ottimale di servizio ai pazienti.

SERVIZI/OFFERTA

Doctolib Hospital Portal

Per la gestione delle prenotazioni dal sito web dell'ospedale

Doctolib Portal

Per la visibilità online e l'acquisizione di nuovi pazienti

Doctolib Agenda

Per la gestione delle agende del CUP e dei medici in modo intuitivo, anche da mobile

Siilo

Per la comunicazione interna alla struttura e il coordinamento su specifici casi clinici all'interno e all'esterno della struttura

Doctolib Check-in

Per la digitalizzazione del percorso di visita del paziente

Doctolib Televisita

Per il trattamento da remoto del paziente e per l'estensione dei limiti geografici dei consulti medici

Doctolib CRM

Per ingaggiare la base pazienti con attività di marketing

Vettore Medical

Il software gestionale per centri medici più completo sul mercato.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

La proposta di valore di Doctolib si articola in diverse soluzioni di prodotto modulari, che hanno lo scopo di accompagnare le Strutture Sanitarie in un percorso di trasformazione digitale e ottimizzazione dei processi mirato a:

Una migliore esperienza per il paziente, che può gestire il proprio percorso sanitario in autonomia e con strumenti digitali

Maggiore comfort per il personale di segreteria e sanitario, grazie a una riduzione della pressione sul CUP e della quota di lavoro gestita in cartaceo

Un miglioramento del conto economico generato da:

incremento del fatturato portato da nuovi canali di prenotazione, ribilanciamento tra SSN e prestazioni private

riduzione dei no-show e aumento della loyalty dei pazienti

riduzione dei costi di gestione dei pazienti tradizionali.

Nel 2023, Doctolib ha acquisito Siilo, un'app di messaggistica sicura dedicata a chi lavora in sanità, con la più grande directory di professionisti sanitari in Europa, per agevolare la comunicazione e la collaborazione in sicurezza nel settore sanitario. Doctolib Siilo offre una soluzione dedicata ad ospedali ed organizzazioni sanitarie, disponibile stand-alone o integrata all'interno della suite di prodotti Doctolib Hospitals.

CONTATTI

Doctolib

Roberto Castelli - Sales Director

Cell: 3427625750

roberto.castelli@doctolib.com

info.doctolib.it/hospital



Il tuo Partner Energetico

Fornitori di Luce e Gas
Rinnovabili
Efficientamento energetico



L'AZIENDA



Enerfin SPA è fornitore di luce e gas e realizza impianti di efficientamento energetico su tutto il territorio nazionale. Da anni l'azienda è impegnata ad offrire soluzioni innovative e sostenibili per soddisfare le esigenze energetiche di imprese e non solo, focalizzando la massima attenzione sull'ambiente e sul risparmio economico. La missione di Enerfin è garantire un approvvigionamento energetico affidabile, sicuro e conveniente, promuovendo al contempo l'uso efficiente delle risorse.

Grazie a un team di esperti altamente qualificati, Enerfin è in grado di progettare le migliori soluzioni possibili per le diverse aziende volte alla diminuzione dei consumi, all'abbattimento di CO₂, lavorando alla realizzazione di un futuro più verde e sostenibile. Dallo studio del fabbisogno della singola azienda, Enerfin riesce a proporre soluzioni fatte su misura per la realtà analizzata andando a strutturare sistemi di efficientamento integrato tra le diverse fonti energetiche. La società collabora con partner leader nel mondo tecnologico, monitorando costantemente le normative e le innovazioni del settore per offrire sempre la miglior soluzione possibile.

SERVIZI/OFFERTA

Enerfin offre ad aziende e privati un servizio di monitoraggio completo sui consumi di luce e gas e non solo. I suoi consulenti lavorano su tutto il territorio nazionale, proponendo le misure energetiche più adatte ai singoli contesti.

Enerfin propone le migliori soluzioni per quanto riguarda:

- energia elettrica
- gas
- efficientamento energetico
- rinnovabili, a partire dal fotovoltaico
- nuove tecnologie volte al miglioramento dei processi aziendali
- storage, wall box e colonnine di ricarica automezzi
- consulente dedicato

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Per gli associati AIOP, Enerfin mette a disposizione tutta la sua struttura in maniera assolutamente gratuita. Un consulente, dedicato e che non cambierà nel tempo, andrà presso l'azienda dell'associato, per conoscerne infrastrutture e processi di lavoro. Una volta studiate le spese energetiche, andrà a proporre una soluzione tagliata su misura per l'azienda stessa. La gestione del cliente resta assolutamente gratuita anche dopo l'eventuale collaborazione. Seguirà un monitoraggio continuo dei consumi per poter essere pronti a sfruttare le novità che il mercato energetico offre. Un valore aggiunto che Enerfin può offrire agli associati è la conoscenza del settore avendo tra i suoi partner già da tempo strutture sanitarie, case di cura, cliniche e case di riposo.

CONTATTI

Enerfin SPA

Via Lima 4 - 00198 – Roma

Via Carodosso, 8 - 20123- Milano

Tel: 06.6833706

www.enerfin.it

direzionecommerciale@enerfin.it

Curiamo i rischi della Sanità

 +39 0698968360  aiop@ebrokers.it

L'AZIENDA



Il **Gruppo European Brokers**, che opera nel comparto assicurativo dal 2005, è un Broker internazionale con presenza in 132 Paesi e 145 città nel mondo. È presente con 15 sedi operative sul territorio nazionale e opera in regime di stabilimento nel Regno Unito con propri uffici a Londra. La società gestisce importanti clienti del mondo bancario, industriale e dei servizi con una forte specializzazione nei settori delle fidejussioni, Medical Malpractice, degli Enti Pubblici e nella gestione di programmi incoming e outgoing. Il Gruppo, per il tramite della Società controllata EB FINANCE, è l'unico tra i grandi broker assicurativi a svolgere anche l'attività Creditizia. È un punto di riferimento nella mediazione assicurativa in grado di fornire ai propri clienti servizi ad alto valore aggiunto, per la gestione di programmi assicurativi, in perfetta sintonia con le dinamiche evolutive del mercato e di reperire i migliori accessi e prodotti nel mercato globale. Aderisce al Sistema Confindustria quale membro di Unindustria e di Assolombarda. European Brokers è certificata secondo la normativa ISO 9001:2008 dal 2005. La Società è stata tra i primi operatori di settore a conseguire il "Rating di Legalità" rilasciato dall'Autorità Garante della Concorrenza e del Mercato (Agcm).

SERVIZI/OFFERTA

Servizi finanziari

EB FINANCE, è la società del gruppo che si occupa dell'attività creditizia ed in particolare mette a disposizione dei soci Aiop:

- L'acquisto dei crediti pro-soluto budget ed extra-budget (crediti derivanti da contenzioso, prestazioni in budget, extra budget e per differenze tariffarie)
- Reperimento liquidità di impresa per operazioni ex decreto liquidità e per operazioni di finanza straordinaria, acquisizioni, e medio termine
- Leasing strumentali e immobiliari, mutui e finanziamenti.

Intermediazione assicurativa

- Accordi Dedicati
- RCT/O Responsabilità sanitaria per strutture ospedaliere
- RCT/O RSA - Strutture Socio Sanitarie Assistenziali e Riabilitative
- MEDBOND fidejussione assicurativa in sostituzione dell'accantonamento finanziario
- CYBER RISK
- RC Colpa Grave per Medici e Personale Sanitario
- RC Conduzione & Property
- D&O – RC Amministratori.

Risk management e governo del rischio clinico

Garantisce oltre alla patient safety, l'ottimizzazione del costo del trasferimento al mercato assicurativo dei rischi sanitari.

Preventivazione online

RC Professionale per il personale sanitario disponibile su areamedici.com.

Gestione sinistri

Consulenza nella gestione del fondo rischi.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

European Brokers vanta al proprio interno una Business Unit dedicata alla sanità, è partner di AIOP e di numerose associazioni, società scientifiche e di medicina. Affidandosi ad European Brokers le strutture sanitarie (e anche i singoli operatori sanitari) possono avere accesso a tutti i servizi indicati, ottenendo condizioni esclusive e consulenti sempre a loro disposizione, ed accesso agli Accordi Quadro dedicati.

In più siamo i primi broker ad aver predisposto un'attività dedicata: praticamedicaconforme.ebrokers.it per verificare la conformità dei vostri associati alla Legge Gelli ed ai suoi decreti attuativi. Chiedi un incontro ai nostri specialisti sul canale digitale dedicato aiop.ebrokers.it oppure scrivi ad aiop@ebrokers.it.

CONTATTI

European Brokers

Sede Legale e Direzione Generale
Via Ludovisi, 16 – 00192 Roma (RM)
Alessandro Di Veroli
alessandro.diveroli@ebrokers.it
Cell: 335.7302224

fai battere il tuo cuore

FONDITALIA
Fondo Formazione Italia



L'AZIENDA

FONDITALIA
Fondo Formazione Italia

Fonditalia – Fondo Formazione Italia – è il Fondo Paritetico Interprofessionale Nazionale per la Formazione Continua promosso da UGL – Unione generale del Lavoro – e FederTerziario – Federazione Italiana del Terziario, dei

Servizi, del Lavoro Autonomo e della Piccola Impresa Industriale, Commerciale ed Artigiana.

Le imprese, mediante l'**adesione gratuita** a Fonditalia, autorizzano l'INPS a trasferire lo 0,30% dei contributi versati per i dipendenti al Fondo, che lo utilizzerà per finanziare la formazione in impresa **a livello aziendale, territoriale, settoriale e tematico** (Legge 388/2000).

Perché scegliere Fonditalia:

- **Fonditalia è veloce.** I suoi canali di finanziamento e gli Avvisi FEMI di durata annuale prevedono la presentazione di Progetti formativi con cadenza bimestrale, favorendo una programmazione a lungo termine delle attività formative e tempi ridotti di finanziamento
- **Fonditalia è agile.** Tutti gli adempimenti e le procedure legate alle specifiche fasi del ciclo di vita del Progetto presentazione, concertazione, gestione e rendicontazione possono essere assolte digitalmente mediante l'utilizzo della Piattaforma Femiweb
- **Fonditalia è flessibile.** Tutte le esigenze formative delle Imprese sono accolte, compresa la formazione "obbligo di legge" (Salute e Sicurezza nei luoghi di lavoro, ECM, etc..) e ammette qualsiasi modalità formativa.

SERVIZI/OFFERTA

Il Fondo finanzia la formazione continua dei lavoratori in impresa mediante 2 canali:

- il **Conto di Rete**, lo strumento per micro, piccole, medie e grandi imprese che, aggregandosi, scelgono di far confluire il loro gettito in un unico Conto, delegando il Titolare del Conto di Rete (TCR) all'individuazione delle loro esigenze formative. Aderendo alla Rete, le imprese possono presentare progetti per il tramite degli Enti Attuatori (EA) secondo le tempistiche e le procedure degli Avvisi FEMI pubblicati. Le risorse sono soggette alla normativa sugli Aiuti di Stato.
- il **Conto Formativo Monoaziendale**, lo strumento per imprese grandi, con più di 249 dipendenti, che scelgono di far confluire il loro gettito in un Conto Formativo. Le risorse sono assegnate alle imprese titolari del Conto in maniera diretta e non competitiva, secondo le tempistiche e le procedure delle Linee Guida di pertinenza periodicamente pubblicate, e non sono soggette alla normativa sugli Aiuti di Stato.

Gli Avvisi FEMI e le Linee Guida vengono pubblicate annualmente, hanno una durata almeno di 12 mesi, sono articolati in un minimo di 6 Sportelli e sono generalisti, ossia consentono il finanziamento di Progetti su temi vari, così che non vi siano troppi vincoli per l'impresa che necessita di una formazione specifica.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Per gli associati AIOP, oltre alle consuete opportunità di finanziamento, permangono le seguenti agevolazioni:

- riconoscimento dell'utilizzo della FAD per la formazione ECM (come da disposizioni del Min. della Salute) e riconoscimento dei costi della certificazione dei crediti ECM ai Provider incaricati (DM – Min. della Salute del 26.03.2013)
- maggiorazione del parametro costo ora/allievo fino a 25,00 euro per le attività formative con ricorso intensivo a strumentazioni e metodologie formative specialistiche e sostegno, mediante voucher, a Progetti formativi a scelta individuale erogati da specifici Enti (Università, Istituti di Ricerca, etc.).

<https://www.fonditalia.org/come-aderire-a-fonditalia>

CONTATTI

FondItalia – Fondo Formazione Italia

Via Cesare Beccaria, 16 - 00196 Roma (RM)

Tel. 06 95216933

info@fonditalia.org

www.fonditalia.org

Seguici anche sulle pagine Facebook – LinkedIn – Instagram - X

Direttore

Egidio Sangue



L'AZIENDA



Fondata nel 2002, GAP eroga molteplici servizi in ambito **Customer Journey e Customer Services**.

La divisione Automation sviluppa **Agenti Digitali** (AI in linguaggio naturale) che affiancano un vasto parco di **Agenti Human**, per offrire attività multicanale personalizzate e dedicate, sotto l'ombrello qualitativo di una dozzina di certificazioni ISO, rispettando così scrupolosamente la **Privacy** e con una propensione radicata

alla qualità e alla sicurezza delle informazioni.

La disponibilità a coprire orari molto estesi, fino a **H24 7/7**, e la possibilità di presidiare praticamente ogni canale (telefono, e-mail, chat, WhatsApp, Social) espande le capacità non solo di accogliere le richieste in ingresso ma anche di contattare i pazienti, informare i medici o allertare dei reparti.

GAP ha una profonda esperienza in diverse industry, tra le quali spicca l'Healthcare che negli ultimi anni ha visto sempre più impegno e dedizione a fronte di complessità ed esigenze crescenti.

Vogliamo supportare le Strutture nella loro transizione da un modello relazionale puramente reattivo a uno predittivo basato su analisi avanzate dei dati, con lo scopo ultimo di semplificare i rapporti con i pazienti, accrescendo la loro soddisfazione e quindi la reputazione del Centro.

SERVIZI/OFFERTA

GAP si propone come partner attivo nella gestione delle comunicazioni e delle relazioni nel percorso della **Patient Journey**, come anche tra pazienti, medici, reparti e strutture.

Integrati coi principali CRM e gestionali in campo ospedaliero, governiamo in autonomia le attività:

INBOUND

- CUP per **prenotazione visite**
- Servizi di **centralino** verso strutture, medici e reparti
- Erogazione di **informazioni** su visite, costi, modalità, medici e strutture
- **Prequalifica** delle richieste particolari o poco frequenti

- Aggiornamento delle anagrafiche e delle banche dati
- Gestione di **post e commenti** sui Social

SPECIALI

- Piani emergenza **PEIMAC e PEIVAF**
- Allerta e ingaggio dei **medici reperibili**
- Supporto all' **Assisted living** – aging

OUTBOUND

- Solleciti ritiri e disponibilità **referti**
- **Reminder visite** e appuntamenti per ridurre il no show
- Solleciti **amministrativi**
- **Sondaggi** sull'esperienza e la soddisfazione del paziente
- Diffusione delle **campagne mediche e di prevenzione**

BACKOFFICE

- **Gestione agende** dei singoli medici e/o ambulatori
- Inserimento di informazioni e/o dati medici o amministrativi

Non basta? **Progettare e realizzare soluzioni su misura** è uno dei **pilastri** della **mission** di GAP.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

GAP mette a disposizione le proprie esperienze pregresse e le competenze trasversali nel settore e propone agli Associati i seguenti sconti dedicati:

- **Audit** della configurazione attuale dei servizi e benchmark col mercato -> **GRATUITO**
- **Consulenza** di alto livello sulle attività realizzabili e i percorsi possibili per ottimizzare la Patient Journey e/o gli altri servizi offerti -> **GRATUITO**
- **Pianificazione esecutiva** di dettaglio delle attività e delle configurazioni migliorative applicabili e realizzabili -> **50% di SCONTO**
- Attività di **startup** dei servizi scelti e adottati -> **20% di SCONTO**.

Inoltre, cosa ben più importante, la formula **PAY PER USE** che prevede un **costo al secondo** di occupazione, senza scatti alla risposta, arrotondamenti o voci nascoste e che inoltre beneficia anche degli **sconti per volumi** sui consuntivi mensili.

Un costo variabile che si adatta alle esigenze delle piccole cliniche come anche delle grandi strutture.

CONTATTI



Responsabile commerciale
Corporate Healthcare
 Alessandro Longo
a.longo@gapitalia.com
 Cell: +39 339 12 49 968



GAP S.r.l.u.
 Via Antonio Pigafetta, 5
 34147 Trieste
commerciale@gapitalia.com
 Tel. +39 040 0648648



**ASSICURAZIONI
GESTIONE SINISTRI
RISK MANAGEMENT**

NON GIOCARE CON IL RISCHIO.
affidati a uno specialista.

L'AZIENDA



GEAS Sanità è un primario broker di assicurazioni, consulente del rischio e gestore sinistri che può vantare una profonda specializzazione focalizzata esclusivamente sulla tutela delle strutture sanitarie e dei professionisti sanitari.

Operiamo in Italia dal 1991 e negli oltre 20 anni di partnership con AIOP abbiamo aiutato oltre 200 Associati a gestire efficientemente il loro specifico rischio sanitario e a sottoscrivere le migliori soluzioni assicurative offerte dal mercato.

Dal 2025 siamo parte del Gruppo Wide, tra i primi cinque broker di assicurazioni in Italia, che ci consente di proporre servizi innovativi (tra cui la creazione di Captive Insurance Companies, compagnie di assicurazioni interamente possedute dall'assicurato che consentono un efficientamento dei processi finanziari). La nostra missione è quella di tutelare gli interessi delle strutture sanitarie nostre clienti e i loro collaboratori, fornendo il miglior servizio ottenibile nel rispetto dei valori etici che ci animano. Diamo grande importanza alla trasparenza dei rapporti con i nostri clienti e alle relazioni di lunga durata basate sulla reciproca fiducia.

SERVIZI/OFFERTA

TRASFERIMENTO DEL RISCHIO E INTERMEDIAZIONE ASSICURATIVA

Forniamo le migliori risposte alle esigenze di gestione dei rischi tipici in ambito sanitario proponendo forme di tutela assicurativa anche non-tradizionali, per la copertura -tra gli altri- dei rischi connessi alla Responsabilità Civile verso Terzi (RCTO), ai danni agli immobili e al loro contenuto (Property), ai danni da interruzione dell'attività produttiva (Danni Indiretti), alla responsabilità degli amministratori e dei dirigenti (D&O), alla tutela legale in ambito civile e penale, al Cyber Risk.

Forniamo formazione e consulenza attiva in relazione a quanto previsto dai decreti attuativi della legge 24/2017 (Legge Gelli/Bianco), **supportando -tra le altre attività- i nostri clienti per il buon funzionamento del Comitato Valutazione Sinistri e per il corretto dimensionamento del Fondo Sinistri e del Fondo Rischi e per le necessarie validazioni attuariali.**

Grazie alle nostre relazioni privilegiate con le compagnie di assicurazioni, alla gestione di volumi importanti e a strumenti esclusivi di profilazione del rischio, mettiamo a disposizione delle strutture sanitarie un'ampia gamma di soluzioni assicurative caratterizzate da

condizioni economiche e tecniche particolarmente favorevoli, garantendo ai nostri clienti un supporto altamente professionalizzato e personalizzato.

CONSULENZA GESTIONE SINISTRI

Svolgiamo audit e analisi approfondite per profilare al meglio i rischi prospettici del cliente, così da dotarlo di tutte le informazioni necessarie per effettuare scelte consapevoli in relazione alla modalità di gestione/trasferimento del rischio.

In presenza di polizze di assicurazione, consigliamo ed accompagniamo i nostri clienti in ogni fase della gestione del sinistro, dalla apertura alla liquidazione, tutelando le loro ragioni nei confronti della compagnia di assicurazioni.

In caso di auto-assicurazione, offriamo servizi di gestione e supporto modulare, dalla consulenza mirata su singoli aspetti al servizio di “auto-assicurazione chiavi in mano”.

CONSULENZA DI RISK MANAGEMENT

Forniamo un accesso completo a servizi di formazione e consulenza specifici in ambito di risk-management clinico, al fine di consentire di ridurre la frequenza e la gravità degli eventi che si verificano, permettendo altresì ai nostri clienti di fruire di risparmi sul premio assicurativo.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Convenzione “**RCT MedMal**” AIOP – GEAS Sanità per la tutela della responsabilità sanitaria degli Associati:

- Le garanzie più ampie sul mercato
- Compagnia di assicurazioni con massima affidabilità finanziaria
- Differenti tipologie di franchigia in funzione delle esigenze specifiche
- Nessuna franchigia per sinistri da RC non-sanitaria
- Premio scontato fino al 25%.

In alternativa alla Convenzione siamo gli unici operatori di settore in grado di offrire un accesso completo al mercato assicurativo utilizzando strumenti proprietari e consultando **tutte** le compagnie di assicurazioni operative nell’ambito della RCT Sanitaria.

Sia che il cliente scelga una soluzione assicurativa sia che opti per l’auto-assicurazione, tramite GEAS Sanità ha la certezza di ottenere le migliori soluzioni per la gestione dei propri rischi.

Convenzione “**Property All Risks**” AIOP – GEAS Sanità per la tutela dei fabbricati (e del loro contenuto) degli Associati:

- Le garanzie più ampie sul mercato
- Primarie compagnie di assicurazioni
- Testo di polizza costruito su misura per le strutture sanitarie private
- **Integrazione di coperture catastrofali complete e convenienti**
- Premio scontato fino al 20%.

CONTATTI

GEAS Sanità

È sufficiente rivolgersi a GEAS Sanità per ricevere, previa un’approfondita valutazione assicurativa del rischio, la gamma completa di offerte proposte dal mercato ed una consulenza specializzata per il supporto nella scelta.

Tel: 06.853261

www.geassanita.it



L'AZIENDA

Honeywell

Nel contesto sanitario moderno, la tecnologia gioca un ruolo cruciale nel garantire cure di qualità, sicurezza dei pazienti e operatività efficiente. Honeywell, leader globale nell'automazione, nella sicurezza e nella gestione energetica, offre una gamma completa di soluzioni pensate per rispondere alle esigenze complesse e in continua evoluzione degli ambienti ospedalieri. Dalla gestione intelligente degli edifici alla

protezione dei dati e delle persone, Honeywell si pone come partner strategico per ospedali, cliniche e strutture sanitarie.

1. Building Management System (BMS) per Ospedali

Uno degli ambiti in cui Honeywell eccelle è la gestione integrata degli edifici. I sistemi di Building Management System (BMS) permettono di monitorare e controllare in tempo reale tutti gli impianti critici: climatizzazione, illuminazione, ventilazione, sicurezza e consumi energetici. Ciò si traduce in:

- **Comfort ambientale ottimale.**
- **Riduzione dei consumi energetici** e dei costi operativi.
- **Monitoraggio continuo** delle condizioni ambientali nelle aree sensibili (sale operatorie, laboratori, reparti di terapia intensiva).
- **Risposta rapida** in caso di guasti o anomalie.

Honeywell fornisce soluzioni scalabili e interoperabili, che si integrano facilmente con sistemi esistenti.

2. Sicurezza Fisica e Protezione delle Persone

La sicurezza in ambito ospedaliero è una criticità più che mai attuale. Honeywell offre tecnologie avanzate per la protezione di pazienti, visitatori e operatori sanitari:

- Videosorveglianza intelligente.
- Controllo accessi ed antintrusione.
- Sistemi di rivelazione incendio e gas.

- Soluzioni antiaggressione, sistemi di protezione degli infanti e localizzazione delle attrezzature.
- Soluzioni per la gestione della qualità dell'aria in sale operatorie.
- Sistemi di chiamata infermieri.

Queste tecnologie non solo migliorano la sicurezza, ma contribuiscono a rispettare le normative vigenti, alla riduzione dei rischi operativi e ad una maggiore reputazione della struttura.

3. Soluzioni per la Salute e la Connettività

Honeywell supporta la trasformazione digitale degli ospedali attraverso soluzioni che favoriscono la connettività e la gestione intelligente dei dati:

- **Sensori IoT** per il monitoraggio continuo di parametri ambientali e clinici.
- **Piattaforme cloud** per la raccolta e l'analisi dei dati, utili per la manutenzione predittiva e la gestione delle risorse.
- **Cybersecurity avanzata** per proteggere i dati sensibili e garantire la continuità operativa.

Queste soluzioni permettono agli ospedali di evolvere verso modelli di cura più proattivi, personalizzati e basati su dati reali.

4. Gestione Energetica e Sostenibilità

La sostenibilità è un tema centrale per le strutture sanitarie, sia per motivi etici che economici. Honeywell propone soluzioni per:

- **Ottimizzazione dei consumi energetici** attraverso algoritmi intelligenti e automatizzati.
- **Riduzione delle emissioni di CO₂** e miglioramento dell'efficienza degli impianti.
- **Monitoraggio e reportistica** per la trasparenza e il miglioramento continuo dei consumi.

Investire in sostenibilità significa anche migliorare la reputazione dell'ospedale e attrarre finanziamenti pubblici e privati.

SERVIZI/OFFERTA

Honeywell non si limita a fornire tecnologia, ma accompagna le strutture sanitarie con servizi di consulenza, installazione, manutenzione e formazione:

- **Servizi gestiti** per la supervisione continua dei sistemi.
- **Supporto** per garantire la massima operatività.
- **Formazione del personale** per un uso efficace e sicuro delle soluzioni.
- **Analisi dei dati** per identificare aree di miglioramento e ottimizzare i processi.

Questa visione end-to-end consente agli ospedali di concentrarsi sulla cura dei pazienti, affidando la gestione tecnologica a un partner esperto e affidabile.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Honeywell offre supporto diretto alle strutture ospedaliere e a tutte le figure che ruotano nell'ecosistema, inclusi gli uffici tecnici della struttura stessa, gli installatori ed i manutentori degli impianti.

Offre supporto diretto alla progettazione in linea con le richieste del cliente finale, collaborando e supportando gli uffici tecnici nella realizzazione di progetti.

Si rende disponibile ad analizzare eventuali criticità della struttura, confrontandosi con le figure interessate e proponendo soluzioni in linea con le necessità evidenziate.

CONTATTI

Honeywell Building Automation

Via Achille Grandi 22
20097 San Donato Milanese (MI)

Borghini Fabio
Strategic sales Lead Healthcare Italia
Cell: +39 348 2311230
mailto:fabio.borghini@honeywell.com

HOWDEN

Ci prendiamo cura dei vostri rischi

howdengroup.com



L'AZIENDA

HOWDEN

Howden è un gruppo assicurativo leader a livello mondiale che ha come fulcro l'azionariato dei dipendenti. Fondato nel 1994, offre servizi e soluzioni di brokeraggio assicurativo, riassicurazione e sottoscrizione a Clienti che vanno dai privati alle più grandi multinazionali. Opera a livello internazionale con più di 591 uffici in 56 Paesi.

In Italia lavorano con Howden più di 870 persone, con sedi presenti in 22 città e una gestione di premi per oltre 1 miliardo di euro. Le imprese si affidano a Howden per la cura impiegata nella gestione dei rischi attraverso una consulenza qualificata e soluzioni assicurative su misura, affiancandole quotidianamente per qualunque tipo di esigenza.

Il gruppo si dedica con passione ai clienti per costruire, insieme a loro, storie di cui essere orgogliosi. Howden sviluppa anche servizi avanzati di gestione del rischio per le aziende sanitarie private. Attraverso un'approfondita analisi delle specifiche esigenze di questo settore, Howden propone soluzioni personalizzate per la protezione contro i rischi clinici e operativi. Gli specialisti lavorano a stretto contatto con le strutture sanitarie per definire programmi assicurativi coerenti con le normative di settore e personalizzati sulle caratteristiche delle strutture sanitarie. Questo impegno garantisce una gestione del rischio più sicura e affidabile, contribuendo a mantenere alti standard di qualità e sicurezza nelle prestazioni sanitarie.

SERVIZI/OFFERTA

Howden si propone come partner delle Organizzazioni sanitarie ed ospedaliere per supportarle in questo momento di cambiamento e trasformazione del proprio business, dovuti all'entrata in vigore di nuove norme (nazionali e comunitarie) ad un più generale cambio del sistema socio-economico italiano.

È quindi fondamentale una evoluzione dei propri modelli organizzativi, adeguandoli ed aggiornandoli alle mutate esigenze e bisogna implementare necessariamente una nuova modalità di gestione del rischio.

Howden propone un percorso integrato di gestione di tutti i rischi Operativi, Finanziari, Strategici e legati alla compliance; forte di una dimensione internazionale e di un

accesso privilegiato ai mercati assicurati specializzati in Sanità, è in grado di supportare gli associati AIOP con una proposta così sintetizzabile:

Progetti di adeguamento al DM 232/2023 (Decreto Attuativo della Legge Gelli), attraverso:

- Verifica della rispondenza della Polizza RCTO ai requisiti minimi stabiliti dal DM 232/2023 e per chi non avesse stipulato la Polizza, verifica del Mercato assicurativo per la ricerca di proposte in linea con la norma.
- Studio di fattibilità comparativo tra la scelta assicurativa e le c.d. analoghe misure

- Creazione e regolamentazione del CVS (Comitato Valutazione Sinistri), mettendo a disposizione la figura e la professionalità di un "Loss Adjuster dedicato" oltre ad un sistema gestionale proprietario che permette l'analisi e la valutazione del dato sui sinistri anche in ottica di risk management clinico, e supportando le Organizzazioni sia in merito ad altre competenze richieste in relazione alla Funzione Valutazione Sinistri
- Obblighi di pubblicità e trasparenza
- Individuazione dei principali rischi di responsabilità civile in ambito sanitario cui la struttura è esposta mediante attività di mappatura e valutazione dei macro-ambiti di rischio
- Formazione dedicata agli esercenti le professioni sanitarie
- Stesura del protocollo sinistri da condividere con le Compagnie di assicurazione
- Verifica delle riserve sinistri in ottica di creazione del Fondo sinistri, obbligatorio ai sensi del DM 232/2023
- Analisi della potenzialità di esposizione al rischio in ottica di creazione del Fondo rischi, obbligatorio ai sensi del DM 232/2023

Prodotti assicurativi dedicati con convenzioni specifiche su:

- RCTO Responsabilità Civile terzi
- Tutela Legale
- Cyber Risk
- D&O RC Amministratori

Consulenze strategiche sulle tematiche emergenti per il settore Sanità:

- Progetto CSRD (Corporate Sustainability Reporting Directive) finalizzato alla predisposizione dell'informativa di sostenibilità ed alla definizione del piano di miglioramento delle performance ESG
- Human Capital secondo la moderna concezione di Wellbeing aziendale (nelle tre componenti di Advisory, Piani di Welfare, Employee Benefits)
- Rischio Cyber e Business Continuity in ottemperanza della nuova normativa NIS2 secondo la quale ogni Azienda è obbligata a adottare misure di sicurezza adeguate e proporzionate alla gestione dei rischi e alla prevenzione e minimizzazione dell'impatto degli incidenti di sicurezza.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

I servizi proposti da Howden consentono agli associati di:

- Mappare e controllare costantemente tutte le aree di rischio, garantendo una maggiore resilienza e la possibilità di effettuare scelte strategiche consapevoli ed efficaci
- Ridurre progressivamente i costi dedicati alla gestione dei rischi, favorendo una cultura interna all'organizzazione che determini un pieno controllo dei processi
- Migliorare gli standard gestionali
- Rispettare pienamente le norme ed i requisiti richiesti, anche a seguito dell'entrata in vigore del DM 232/2023, disegnando la reale esposizione al rischio e la migliore soluzione tra tutela assicurativa ed analoghe misure
- Beneficiare di un programma assicurativo fatto su misura con convenzioni e prodotti dedicati secondo i "Best Standard" del mercato
- Disporre di un sistema informatico realizzato per garantire una efficace catalogazione, gestione, analisi statistica ed estrapolazione dei sinistri.

Gli specialisti e i consulenti di HOWDEN sono disponibili ad incontri di approfondimento con le strutture associate AIOP per illustrare i servizi e dettagliare le proprie soluzioni operative ed assicurative dedicate.

CONTATTI

Direzione Generale HOWDEN

Via Costanza Arconati, 1 - 20135 Milano
www.howdengroup.com/it

REFERENTI

Vincenzo Murolo – Specialty Director
 Mobile +39 348 8724200 | vincenzo.murolo@howdengroup.com

Giacomo Braschi – Specialty Manager
 Mobile +39 348 8272294 | giacomo.braschi@howdengroup.com



APPROFONDISCI
I NOSTRI SERVIZI



INNOGEA SRL
PALERMO - MILANO
+39 091 74 34 774
+02 836 23 040
info@innogea.com
innogea.com



L'AZIENDA



Da oltre 20 anni **Innogea** supporta le strutture sanitarie, attraverso un'integrazione costante di metodi e tecnologie, nel miglioramento della clinical governance e della conformità a standard normativi, nell'efficientamento dei processi e nella definizione

di strategie di marketing e comunicazione.

Innogea opera attraverso le **seguenti Aree**: Consulting, Digital e Training.

La società, inoltre, dispone di un **Board Scientifico per Studi e Ricerche** nel settore della salute che ha il compito di svolgere analisi settoriali e validare metodi.

SERVIZI/OFFERTA

CONSULTING

Management Consulting

Dal controllo di gestione all'efficientamento dei processi, fino ad arrivare ai servizi di temporary management e all'advisory per operazioni di natura straordinaria.

Tecnologie abilitanti proprietarie: **Datamore**.

Accreditamento & Compliance

Attività di consulenza finalizzate ad assicurare la conformità delle organizzazioni sanitarie ai requisiti di cui all'accREDITAMENTO istituzionale e alle principali normative in materia di responsabilità amministrativa, privacy, sicurezza sui luoghi di lavoro e standard volontari (ISO, JACIE, ecc.).

Clinical Governance

Miglioramento della qualità e sicurezza delle cure, consulenza per la certificazione dei PDTA, gestione proattiva del rischio clinico, analisi e benchmarking delle performance cliniche sulla base degli indicatori di esito di cui al PNE.

Tecnologie abilitanti proprietarie: **CareData Clinical Outcomes Analytics (COA)**

Research

Elaborazione di **Studi e Ricerche** relativi alla qualità dell'assistenza in ambito sanitario e analisi di mercato.

Marketing e Comunicazione

Dalla **comunicazione istituzionale** alle strategie di **brand awareness** e crescita dell'**out off pocket**: Brand Identity, Web Site, Lead Generation, Social Media Management, Campagne ADV, Contact Center.

Tecnologie abilitanti: **Web Reputation, Sei Soddisfatto**.

DIGITAL

CareMed: ERP contenente cartella clinica e vari moduli (Patient portal, Fascicolo sanitario, Bordo letto, Controllo gestionale).

Datamore: soluzione per il governo dei processi (economici, clinici) ed il supporto alle decisioni.

CareData Clinical Outcomes Analytics (COA): analisi e benchmarking esiti clinici.

TRAINING

Provider ECM e dei principali **Fondi Interprofessionali** per la gestione di percorsi formativi dedicati al personale sanitario aziendale.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

- **Licenza d'uso** Sistema informativo ospedaliero **CareMed (sconto del 15%)**.
- **Quality & Patient Safety Risk Assessment**: a partire da 6.000 €* + Iva (sconto del 10%).
- **Clinical Outcomes Assessment**: a partire da 3.000 €* + Iva (sconto del 10%).
- **Certificazione nr. 1 PDTA**: a partire da 10.000 €* (sconto del 10%).
- **SeiSoddisfatto** (Web App), soluzione digitale per la rilevazione della **Customer Satisfaction** in conformità ai requisiti per l'autorizzazione e l'accreditamento istituzionale (sconto del 10%).
- **Analisi fabbisogno ECM**: Gratuito.

*I prezzi variano in funzione della dimensione della struttura e della complessità trattata.

CONTATTI

Innogea

Sede Palermo

Via Generale Magliocco, 36
90141 Palermo (PA)
Tel: +039 091 7434774
Fax: +039 091 336853

Sede Milano

Via Giosuè Carducci, 34
20123 Milano (MI)
c/o Barbaro&Partners job consulting

www.innogea.com
info@innogea.com

Direttore Commerciale
Ing. Giuseppe Farruggia
g.farruggia@innogea.com



MAG[■] CONSULTING

LA CONSULENZA
È LA NOSTRA CURA

L'AZIENDA

MAG[■] CONSULTING

La consulenza è la nostra cura

MAG Consulting, società del Gruppo MAG specializzata in consulenza di Risk Management e gestione dei sinistri, annuncia con orgoglio la partnership con AIOP. Questa collaborazione strategica è volta a offrire soluzioni personalizzate a oltre 500 strutture sanitarie, centri di riabilitazione, RSA e IRCCS in tutta Italia. L'obiettivo è diventare il partner di fiducia di AIOP, ponendo la cura dei clienti al centro. Con una solida esperienza nel settore della medical malpractice, MAG Consulting offre consulenza mirata per la gestione del rischio. In risposta alla Legge Gelli, ha **sviluppato un modello attuariale "quali-quantitativo" che integra dati qualitativi e quantitativi, permettendo una precisa analisi dell'esposizione finanziaria e adeguandosi al nuovo Regolamento Attuativo**. Questo approccio supporta il bilanciamento ottimale tra rischio autogestito e trasferito, garantendo la sostenibilità economica delle strutture sanitarie.

SERVIZI/OFFERTA

MAG Consulting ha studiato per le società associate ad AIOP una specifica convenzione che comporta i seguenti servizi:

Supporto Medico-legale e Peritale/Attuariale: Il team dedicato di MAG Consulting offre un supporto specialistico al Comitato Valutazione Sinistri aziendale (CVS), contribuendo a minimizzare i risarcimenti dovuti in caso di sinistro.

Consulenza Riservazione: Il nostro team è in grado di assistere le strutture nella strutturazione o rivalutazione delle somme da accantonare per la costituzione di un fondo rischi aziendale, garantendo una gestione finanziaria prudente e responsabile.

Gestione Integrata dei Sinistri: Mettiamo a disposizione un team dedicato per seguire l'intero iter di gestione dei sinistri in SIR, dall'apertura alla liquidazione, garantendo una gestione efficiente e trasparente.

Supporto all'Accreditamento secondo gli Standard Internazionali: Grazie alla partnership con PROGEA, offriamo assistenza nell'accREDITAMENTO secondo gli standard internazionali, tra cui i prestigiosi standard della Joint Commission International (JCI), riconosciuti a livello globale per la qualità dei servizi sanitari.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

La nostra convenzione tra MAG Consulting e AIOP rappresenta un impegno rinnovato per la cura e la sicurezza nelle strutture sanitarie italiane, offrendo soluzioni su misura e un supporto costante per affrontare le sfide del settore in modo efficace e responsabile.

CONTATTI

MAG Consulting

Roberto Esitini

Head of Healthcare Specialty

roberto.esitini@magitaliagroup.com

Cell: 366.6815308

www.magitaliagroup.com



AIUTIAMO LE **ORGANIZZAZIONI**
SANITARIE A MIGLIORARE
L'ESPERIENZA DEI PROPRI **PAZIENTI**

ESPLORA LE NOSTRE **SOLUZIONI**



Maps S.p.A.
Via Paradigna 38/A, 43122 Parma (PR)
marketing@mapsgroup.it | +39 0521 052300
P.IVA 01977490356

L'AZIENDA



Maps Healthcare aiuta le organizzazioni sanitarie **a migliorare l'esperienza dei propri pazienti**, accompagnandole nei processi di trasformazione digitale verso modelli di *connected care*, grazie a un ecosistema integrato di soluzioni phygital e data-driven. Queste soluzioni sono progettate per mettere il paziente al centro dei processi, offrendo un'esperienza coerente, personalizzata e realmente centrata sui suoi bisogni, oltre a migliorare l'efficienza operativa.

L'innovazione nasce dalla conoscenza: la nostra esperienza nei processi sanitari ci consente di selezionare e sviluppare tecnologie capaci di ottimizzare i costi, migliorare la qualità dei servizi e rafforzare la governance strategica. Il risultato è un vantaggio competitivo concreto per le aziende sanitarie, soprattutto nel contesto privato.

Costruiamo relazioni durature grazie a un metodo operativo fondato sull'affiancamento costante: dall'analisi iniziale e pianificazione, fino al rilascio delle soluzioni e alla misurazione dei risultati, mettiamo al centro le esigenze di ogni Struttura. Maps Healthcare è la business unit dedicata alla sanità digitale di Maps Group, società quotata su Euronext Growth Milan (Borsa Italiana), che opera attraverso le società Artex SpA, I-Tel Srl e Iasi Srl.

SERVIZI/OFFERTA

La regia digitale dei processi sanitari: efficienza operativa e centralità del paziente.

Il Sistema Informativo Sanitario di Maps Healthcare digitalizza in modo modulare e integrato tutte le fasi del percorso di cura, dalla prenotazione alla dimissione, ottimizzando l'efficienza operativa e migliorando l'esperienza del paziente.

Progettato per supportare le strutture sanitarie private in tutti i regimi assistenziali (SSN, solvente, assicurato), gestisce ambulatori, ricoveri, day hospital e lungodegenze in un'unica piattaforma.

Governa anagrafiche, CUP, ADT, fatturazione, casse, libera professione, convenzioni, debiti informativi e BI, connettendo reparti, diagnostica e servizi amministrativi in un flusso digitale coerente. Automatizza la gestione di pratiche assicurative e convenzioni, semplificando autorizzazioni e iter amministrativi. Integra cartelle cliniche e sistemi diagnostici, migliorando la qualità e la reattività dei processi.

Grazie all'interoperabilità con sistemi regionali e nazionali, incluso il FSE, abilita una sanità connessa e data-driven. Il dossier sanitario elettronico e gli strumenti di BI supportano decisioni consapevoli.

Totem, portali, app e chatbot completano l'ecosistema phygital, favorendo l'autonomia dei pazienti e alleggerendo le attività interne.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

La qualità percepita dai pazienti dipende in gran parte dal modo in cui interagiscono con la struttura: più il processo è semplice e immediato, maggiore sarà il senso di cura, con effetti positivi sulla fidelizzazione.

Per ottimizzare l'esperienza nelle strutture associate ad AIOP, Maps Healthcare offre una valutazione dei processi di accoglienza e attesa, con l'obiettivo di identificare aree di miglioramento e proporre soluzioni di comunicazione efficaci per rendere più fluido il patient journey.

CONTATTI

Maps SpA | Maps Healthcare

Via Paradigna, 38/A | 43122 Parma

Tel: 0521.052300 |

healthcare.mapsgroup.it

Germana Carriero, Marketing Manager

germana.carriero@mapsgroup.it



L'AZIENDA



MioDottore, parte del gruppo internazionale Docplanner, rappresenta oggi la piattaforma di riferimento per la sanità privata in Italia. Arrivata nel 2015, è cresciuta fino a diventare un **ecosistema connesso** che integra digitale e territorio, unendo pazienti, medici specialisti, farmacie, strutture private e realtà del Sistema Sanitario Nazionale.

Guidata dalla missione **“Helping people live longer, healthier lives”**, MioDottore non si limita a facilitare la prenotazione delle visite, ma accompagna l'intero ciclo di vita della salute dalla prevenzione, alla diagnosi, terapia e riabilitazione. L'evoluzione dell'azienda si fonda su quattro pilastri strategici: **Human-First Digital**, tecnologia invisibile al servizio della relazione; **Salute Omnicanale**, che connette tutti i punti di contatto; **Partnership Pubblico-Privato**, per ridurre le liste d'attesa e ottimizzare le risorse; **Health Intelligence**, con l'uso etico e concreto dell'IA a supporto di medici e pazienti.

Oggi l'ecosistema registra **2,5 milioni di prenotazioni al mese**, oltre **11 milioni di visite mensili** e mette in contatto i pazienti con **300.000 professionisti sanitari**, collaborando con strutture d'eccellenza come Humanitas, IEO, Auxologico, San Raffaele e numerosi altri centri medici. Con i software **TuoTempo** e **GIPO**, MioDottore digitalizza la gestione del patient journey e dei flussi clinici, semplificando e rendendo più efficiente l'organizzazione sanitaria.

Fondato nel 2012 in Polonia, il gruppo **Docplanner** è oggi presente in 13 paesi e serve **90 milioni di pazienti al mese** con **18 milioni di prenotazioni**. Con oltre **2.5 milioni di professionisti sanitari** e un team internazionale di **3.500 persone**, distribuite tra Varsavia, Barcellona, Istanbul, Roma, Bologna, Città del Messico, Monaco e Curitiba, rappresenta una delle realtà più innovative a livello globale nel settore della digital health.

SERVIZI/OFFERTA

MioDottore offre ai pazienti uno spazio dove prenotare online visite mediche con medici specialisti e medici di medicina generale e recensire lo specialista più adatto alle proprie esigenze. Allo stesso tempo fornisce ai professionisti sanitari e ai centri medici utili strumenti per gestire il flusso di pazienti, migliorare l'efficienza e la propria presenza online e acquisire nuovi pazienti. Arrivato in Italia nel novembre 2015, ha già registrato numeri record con 2,5 milioni di prenotazioni al mese, oltre 8 milioni di visite mensili al portale e 300.000 dottori disponibili sulla piattaforma. Sono parte di MioDottore anche il CRM TuoTempo, che permette a cliniche, ospedali, ambulatori e studi medici di gestire interamente il percorso digitale del paziente, e GIPO il software gestionale per strutture mediche n. 1 in Italia, che ad oggi gestisce oltre 2.500 centri medici.

Il Gruppo DocPlanner attualmente serve 90 milioni di pazienti e gestisce 18 milioni di prenotazioni ogni mese. Conta oltre 2 milioni di professionisti e circa 12 milioni di recensioni sui suoi siti in 13 paesi. L'azienda, fondata nel 2012 in Polonia, ad oggi si avvale di un team di 2.200 persone con sedi a Varsavia, Barcellona, Istanbul, Roma, Città del Messico, Monaco, Bologna e Curitiba.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Scopri i vantaggi dedicati agli associati AIOP! Alcuni esempi: Formazione ad hoc, Customer Success dedicato alla struttura, accesso privilegiato al Marketplace MioDottore e integrazione con Software Gestionali, Piani di adoption dedicati, Priority line per il rilascio di nuove funzionalità e concreti vantaggi che si rinnovano costantemente.

CONTATTI

Per ulteriori informazioni visitare il sito:

<https://www.miodottore.it/>



L'AZIENDA



Nurses International Recruitment nasce per **accogliere, supportare, affiancare e formare infermieri provenienti da tutto il mondo** per essere inseriti nel mercato del lavoro italiano.

SERVIZI/OFFERTA

Grazie alla sinergia con la **Divisione Sanità di Openjobmetis**, l'offerta comprende: somministrazione di lavoro a tempo determinato, ricerca e selezione di personale sanitario (OSS, fisioterapisti, educatori, coordinatori infermieristici) e un servizio completo di formazione e inserimento per infermieri esteri.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Somministrazione di lavoro a tempo determinato - Alle Aziende associate è riservato **uno sconto personalizzato** sulle tariffe normalmente applicate a seconda della difficoltà di reperimento della figura professionale richiesta, dalla durata della missione e dal numero delle figure richieste.

Ricerca e Selezione Permanent - Alle Aziende associate è riservato **uno sconto personalizzato** sulle tariffe normalmente applicate a seconda della difficoltà di reperimento della figura professionale richiesta e se la stessa si trova sul territorio nazionale o estero.

Sono escluse dall'accordo le Aziende che già beneficiano di condizioni commerciali favorevoli derivanti da accordi precedentemente stipulati.

CONTATTI

www.internationalrecruitment.it

international@openjob.it / sanita@openjob.it

Giampietro Sala – giampietro.sala@openjob.it – Cell: +39 347 2854396



L'AZIENDA



Onit Sanità, società del gruppo Onit, è frutto di oltre vent'anni d'esperienza maturata da Onit nel settore delle soluzioni software dedicate al mondo della sanità. Una sinergia di competenze, esperienza e professionalità, messe a sistema per rendere più efficiente la gestione di ospedali e cliniche, facilitare l'operato dei medici e migliorare il percorso di cura dei pazienti.

Qualità, sicurezza ed efficienza sono i tre elementi che Onit Sanità reputa indispensabili per fornire un sistema informativo in grado di fare davvero la differenza nel settore sanitario. Questo si traduce nel mettere a disposizione di ospedali e cliniche una serie di soluzioni software solide e funzionali, nel fornire i più efficaci servizi di cybersecurity e nell'affiancare quotidianamente le strutture nel loro operato con consulenti dedicati e un servizio di Customer Care caratterizzato da ampia disponibilità, rapidità e competenza nel problem solving. Per raggiungere questi obiettivi può contare sulla forza di Onit, gruppo costituito da quattro realtà che svolgono la propria attività nel settore dell'IT e della consulenza aziendale creando valore per qualsiasi impresa in termini di strumenti, tecnologie e capacità di business.

SERVIZI/OFFERTA

Klinika è la suite software di Onit Sanità, strumento pensato per digitalizzare ogni aspetto della gestione di un'azienda sanitaria attraverso una serie di moduli:

- CUP, per una gestione semplificata della programmazione e della prenotazione delle prestazioni
- ADT, per la gestione digitalizzata di accettazione, dimissione e trasferimento dei pazienti
- Cartella Clinica Elettronica, per la gestione ottimale del percorso clinico del paziente
- Sale Operatorie, modulo che consente di semplificare la pianificazione di spazi, medici e attività
- Ingegneria Clinica, per gestire digitalmente la manutenzione delle apparecchiature
- Magazzino, per una efficiente gestione del materiale sanitario
- Servizi Mobile, per fornire ai pazienti la possibilità di gestire alcuni aspetti in autonomia
- Controllo di Gestione, modulo applicativo per la Business Analytics
- Pronto Soccorso, per una gestione efficiente di questo importante servizio per i cittadini
- Medicina dello sport e del lavoro, moduli pensati per facilitare la gestione dei pazienti e il rapporto con le società sportive e le aziende.

Onit Sanità affianca inoltre il cliente con i propri servizi di cybersecurity, un help desk dedicato e attivo 7/24 e una consulenza costante in materia di innovazione dei processi e di Business Intelligence. Il tutto per accompagnare ospedali e cliniche, giorno dopo giorno, sul percorso di digitalizzazione che porta all'eccellenza.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

La buona sanità passa anche dalla sicurezza dei dati digitali. Per questo Onit Sanità offre a tutti gli associati AIOP un'offerta esclusiva per un servizio di security assessment dei sistemi informatici in uso presso le aziende: un check-up per verificare lo stato di salute della cybersecurity e garantire ai pazienti, al management e al business aziendale un adeguato livello di protezione.

CONTATTI

ONIT Sanità

Sede Cesena Via dell'Arrigoni, 308 47522, Cesena (FC)

Sede Bologna Via dell'Indipendenza, 67 40121, Bologna (BO)

Tel: 0547.313110

info@onitsanita.it

www.onit.it

Responsabile Commerciale

Claudio Magnani cmagnani@onit.it

SOLUZIONI SOFTWARE INNOVATIVE PER LA SANITÀ.



promedital.it

L'AZIENDA



Promedital S.r.l. è una software house italiana leader nelle tecnologie innovative per il settore sanitario e industriale. Produce e sviluppa la suite software più completa per la gestione integrata delle centrali di sterilizzazione, delle sale operatorie e delle lavanderie industriali ospedaliere.

L'azienda propone soluzioni avanzate per digitalizzare, ottimizzare e rendere più sicuri i processi ospedalieri, offrendo strumenti ad alte prestazioni, completamente integrabili con i sistemi informativi esistenti.

Promedital si distingue per il costante impegno verso l'innovazione, l'eccellenza e la soddisfazione del cliente, con una visione rivolta al futuro e all'evoluzione del settore.

SERVIZI/OFFERTA

Servizi offerti da Promedital

Promedital produce e sviluppa una suite di software avanzata per la gestione integrata dei processi ospedalieri, con soluzioni dedicate a sterilizzazione, sale operatorie, lavanderie industriali sanitarie:

- **SIXSTER:** software per la tracciabilità completa dei set chirurgici nelle centrali di sterilizzazione. È un dispositivo medico di Classe I, conforme alla normativa vigente.
- **SISOS:** gestione digitale delle sale operatorie, ottimizza flussi chirurgici e assicura tracciabilità precisa di materiali, strumenti e attività pre e post intervento.
- **SIXLM:** tracciabilità del processo di sanificazione della biancheria piana e confezionata. Ottimizzazione logistica e controllo qualità.
- **SUIS:** piattaforma con brevetto internazionale per l'identificazione automatica dei ferri chirurgici tramite telecamere integrate di ultima generazione e intelligenza artificiale, supporta il personale nella ricomposizione dei set, anche senza DataMatrix.
- **EVA:** assistente di visione avanzata per il riconoscimento dei kit in comodato d'uso, consente l'identificazione automatica dei componenti tramite telecamera integrata e sistema smart, riducendo errori e garantendo tracciabilità affidabile.

Tutte le soluzioni Promedital sono modulari, scalabili e integrabili con i principali sistemi informativi ospedalieri (HIS, LIS, ERP), offrendo una digitalizzazione sicura ed efficiente dei processi sanitari.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Gli Associati potranno beneficiare di prezzi agevolati e sconti esclusivi, formazione dedicata e supporto tecnico prioritario. Offriamo soluzioni brevettate e personalizzabili. Accesso garantito a aggiornamenti continui e funzionalità innovative per migliorare sicurezza e qualità. Partecipazione a eventi riservati e consulenza per adeguamento normativo completano l'offerta, garantendo efficienza e conformità ai più alti standard.

CONTATTI

Promedital S.r.l.

Via Umbria, 28, 42122 Reggio Emilia (RE) – Italia

Tel. +39 0522-629641

Cell. 335 7750840

Email: katia.burzi@promedital.it

Web: www.promedital.it

Referente: Katia Burzi



L'AZIENDA



Fondata in Olanda nel 1960, **Randstad** è oggi la società leader al mondo nei servizi per le risorse umane. Specializzata nella ricerca, selezione e formazione del personale, Randstad è presente in Italia dal 1999 e conta oggi più di 300 filiali. Dal 2020 inoltre è presente in Italia anche con la divisione Randstad Healthcare con più di 30 filiali specializzate in ambito sanitario.

La nostra consolidata esperienza nel settore socio-sanitario garantisce soluzioni mirate ed efficaci dedicate alle aziende private e pubbliche.

Abbiamo costruito un network di candidati su profili specifici e progettato percorsi di formazione mirati.

FOCUS PROFILI

- medici
- infermieri
- operatori socio sanitari
- fisioterapisti
- tecnici e figure affini
- odontoiatri
- personale amministrativo

SERVIZI/OFFERTA

- Staffing: somministrazione di lavoro a tempo determinato
- Staff Leasing: somministrazione di lavoro a tempo indeterminato
- Health School: formazione professionalizzante in ambito sanitario e percorsi ECM
- Reclutamento internazionale di professionisti in ambito sanitario (infermieri, medici).

CONTATTI

Randstad

Andrea Migliorati

andrea.migliorati@randstad.it

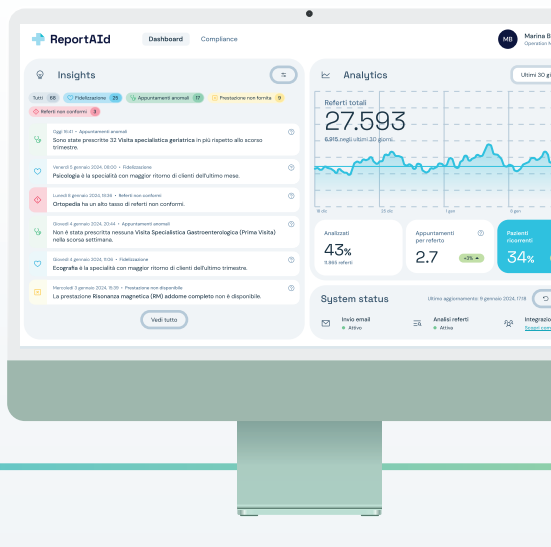
Cell: 340.0653544

randstad.it



ReportAId

Medical reports come to life,
shaping the care of tomorrow



L'AZIENDA

ReportAId

ReportAId rivoluziona il settore sanitario con una soluzione basata sull'intelligenza artificiale, in grado di strutturare e rendere azionabili le informazioni contenute nei referti medici. L'obiettivo è trasformare la gestione dei dati sanitari, migliorando l'efficienza dei processi, incrementando i ricavi e rafforzando la relazione con i pazienti, semplificando e automatizzando l'accesso alle cure.

ReportAId permette di offrire ai pazienti un'esperienza utente senza precedenti.

Oggi, l'azienda opera in Italia con i principali gruppi sanitari, strutturando le informazioni contenute nei referti e trasformandole in insight strategici fondamentali per supportare le decisioni cliniche ed economiche. La soluzione è progettata per integrarsi facilmente, sia dal punto di vista tecnico sia di processo, rendendo ReportAId una soluzione plug and play.

SERVIZI/OFFERTA

La piattaforma ReportAld si compone di quattro moduli principali, pensati per trasformare le informazioni cliniche in azioni strategiche, senza modificare i flussi operativi esistenti:

- Il modulo Patient Relationship Management (PRM) estrae appuntamenti e piani di cura dai referti, rendendo queste informazioni azionabili. Ne risulta uno strumento che assicura continuità assistenziale e aumenta la conversione delle prescrizioni in appuntamenti, con maggior fidelizzazione dei pazienti e ricavi più elevati per la struttura sanitaria.
- Insights & Analytics inaugura una nuova era per l'analisi dei dati sanitari, offrendo una dashboard evoluta che aggrega dati anonimizzati per supportare le decisioni con evidenze concrete e promuovere strategie orientate ai reali bisogni.
- Drug Intelligence organizza i dati sui farmaci prescritti, riconciliando principio attivo, nome commerciale e dosaggio. La strutturazione di queste informazioni abilita l'automazione di processi interni e l'ottimizzazione dell'efficienza operativa.
- Il modulo Conformità eleva la qualità dei referti con analisi approfondite, innalzando gli standard di servizio.

ReportAld si integra con sistemi esistenti (CRM, ERP), adotta un'architettura ibrida e applica il principio di minimizzazione dei dati secondo il GDPR, garantendo sicurezza e adattabilità.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

La piattaforma ReportAld consente di offrire percorsi di cura personalizzati, aumentare la fidelizzazione dei pazienti e migliorare la qualità dei servizi. Le strutture possono ampliare l'offerta clinica, migliorare le decisioni strategiche grazie a dati concreti e incrementare il fatturato fino al 15%. Per gli Associati AIOP sono previsti sconti a partire dal 20%, variabili in base ai moduli attivati e ai volumi di utilizzo.

CONTATTI

ReportAld srl

Via Malaga, 4 - 20143 Milano

www.reportaid.ai

we@reportaid.ai

Giuseppe Faraci CEO

+39 3494479540

giuseppe@reportaid.ai

AFFIDABILITÀ INNOVAZIONE DEDIZIONE



L'AZIENDA



S.S.I. – Dove l'innovazione veste la sanità.

Non una semplice lavanderia industriale, ma un **riferimento** specializzato nella gestione evoluta della biancheria ospedaliera e delle divise sanitarie. Servizi Sanitari Integrati è il centro di eccellenza nazionale nell'ambito dei servizi per la vestizione del letto ospedaliero, vestizione personale sanitario e distribuzione automatizzata, kit sterili in Tessuto Tecnico Riutilizzabile. Con sede a Limatola (BN), in uno stabilimento

di oltre 21.000 mq, S.S.I. integra **automazione avanzata, tracciabilità RFID e sostenibilità** per offrire soluzioni e servizi ad alte prestazioni.

Non una lavanderia tradizionale, ma un **partner strategico**: ogni capo è tracciato in tempo reale, ogni processo è controllato, ogni servizio è su misura. Servizi Sanitari Integrati è il partner ideale per chi cerca un approccio moderno, affidabile e sostenibile alla sanità. Dove gli altri si fermano, noi cominciamo a innovare.

SERVIZI/OFFERTA

Servizi Sanitari Integrati offre soluzioni complete, flessibili e ad alta innovazione, pensate per evolvere con le esigenze del settore sanitario:

Vestizione letto ospedaliero? CI PENSAMO NOI

- Offriamo un servizio completo e personalizzato per la vestizione del letto ospedaliero.
- Tessuti di qualità certificata – dal Basic al Top Level – sempre tracciabili grazie a microchip RFID che monitorano ogni fase: ritiro, lavaggio, riconsegna. Zero stress, massima efficienza.

Abiti da lavoro e D.P.I. - “Alta visibilità, ZERO compromessi.”

- DPI ad alta visibilità, tracciati e sempre sotto controllo. S.S.I. gestisce Dispositivi di Protezione Individuale certificati UNI EN ISO 20471:2013, con un reparto dedicato e tecnologie all'avanguardia per garantire sicurezza, visibilità e durata nel tempo.

Vestizione personale sanitario da corsia e distribuzione automatizzata - “Un badge, una divisa, ZERO attese.”

- S.S.I. personalizza la vestizione con tessuti e colori in base ai ruoli professionali, offrendo comfort e funzionalità per ogni operatore.
- Con i distributori automatici H24, il personale ritira e riconsegna le divise pulite in totale autonomia e sicurezza.

Kit sterili in T.T.R.: protezione totale, comfort garantito.

- Forniamo kit chirurgici in **Tessuto Tecnico Riutilizzabile (T.T.R.)**, studiati per offrire la massima barriera contro infezioni, con traspirabilità, assorbenza e resistenza ai liquidi.
- Ogni kit è configurato su misura, customizzato per tipologia di intervento e in base alle esigenze specifiche dell'equipe chirurgica.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Scegliere Servizi Sanitari Integrati significa accedere a una filiera certificata, efficiente e completamente digitalizzata. Gli Associati AIOP beneficiano di un servizio su misura, tracciabile e sostenibile, che riduce costi gestionali e garantisce continuità operativa. **Ogni processo è pensato per supportare la sanità di domani.**

CONTATTI

Servizi Sanitari Integrati S.r.l.

Via Sant'Antonio, 71 – 82030 Limatola (BN)

Tel.: +39 0823 390 420

info@servizisanitariintegrati.it

www.servizisanitariintegrati.it



L'AZIENDA



Sinteco, divisione del Gruppo Bucci Industries, è un'azienda attiva nel mercato dell'automazione e della robotica dal 1984.

Si articola in due diverse Business Unit: Sinteco Industrial e Sinteco Healthcare. La Business Unit Sinteco Healthcare si occupa della progettazione e realizzazione di soluzioni modulari automatizzate per la gestione del farmaco in dose unitaria.

La sua missione è migliorare l'efficienza operativa e la sicurezza dei processi sanitari, grazie all'uso di tecnologie avanzate, destinate ad ospedali e cliniche private.

Sinteco Industrial è invece una divisione dedicata allo sviluppo di impianti di automazione complessi per l'assemblaggio ed il collaudo di applicazioni industriali per i settori farmaceutico e medicale, cosmetico e serraturiero, meccanico e aerospace.

La sede centrale dell'azienda è situata a Longarone (BL) e conta quasi 250 dipendenti, principalmente costituiti da ingegneri, fisici, sviluppatori software e meccanici specializzati.

Con quattro sedi produttive distribuite su oltre 16.000 mq di superficie, Sinteco è in grado di offrire una copertura ampia e un'elevata capacità produttiva per soddisfare le esigenze del mercato.

SERVIZI/OFFERTA

Grazie allo sviluppo di tecnologie avanzate per il settore sanitario, Sinteco Healthcare offre alle strutture una gestione sicura ed efficiente dei farmaci, riducendo i costi operativi e migliorando la sicurezza dei pazienti e l'efficienza dei processi ospedalieri.

Il prodotto di punta di Sinteco Healthcare è il software Athena, un sistema modulare e flessibile pensato per la gestione dei farmaci in dose unitaria.

Athena è stato sviluppato per rispondere alle specifiche esigenze delle strutture sanitarie, consentendo una distribuzione personalizzata dei farmaci, etichettati con il nome del paziente. Il sistema ottimizza ogni fase del processo, dalla preparazione della terapia allo stoccaggio e alla consegna dei farmaci.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Sinteco Healthcare, con il suo approccio modulare e l'innovativo sistema Athena, è la soluzione ideale per ottimizzare la gestione dei farmaci e migliorare l'efficienza nelle strutture sanitarie. Athena va oltre il semplice confezionamento e consegna dei farmaci, integrando automazioni interconnesse che offrono vantaggi pratici ed economici.

Liberando il personale da operazioni a basso valore aggiunto, permette loro di concentrarsi sulla cura del paziente. Inoltre, garantisce una tracciabilità completa e riduce drasticamente l'errore umano, integrandosi perfettamente con i sistemi informatici ospedalieri.

CONTATTI

Sinteco a Bucci Automations S.p.A. Division

Z. I. Villanova - 32013 Longarone (BL)

www.sintecorobotics.com

sinteco.it@bucci-industries.com

Tel: 0437.772146

Responsabile: Ing. Diego Allera



L'AZIENDA



3M Healthcare è ora **Solventum**.

Solventum Health Information Systems è leader mondiale nella fornitura di software per la codifica clinica, attivo in gran parte delle strutture pubbliche e private in Italia.

La Nostra Missione

Contribuire a rendere l'assistenza sanitaria più efficiente, semplice e sicura, per migliorare la qualità della vita delle persone.

Perché Scegliere Solventum Health information systems?

Oltre 40 anni di esperienza nel settore.

Un team di esperti sempre pronto a supportarvi.

Interfacce user-friendly e soluzioni conformi alle normative vigenti.

SERVIZI/OFFERTA

- Supporto alle Direzioni Mediche: Analisi e controllo dell'appropriatezza e correttezza delle SDO.
- Assistenza ai Medici Codificatori: Software di codifica semi-automatica per gli episodi di ricovero.
- Soluzioni di intelligenza artificiale volte a restituire ai medici il tempo da dedicare alla cura dei pazienti.
- Verifica e Simulazione DRG, Pesi e tariffe regionali delle SDO.
- Analisi e Monitoraggio degli indicatori sulle prestazioni sanitarie tramite reportistica per direzioni strategiche, calcolo indicatori PNE, liste d'attesa, HSP, mobilità e posti letto.

Formazione e Consulenza

- Formazione clinica sulla corretta codifica degli episodi di ricovero.
- Consulenza alle direzioni sanitarie sull'appropriatezza delle SDO prodotte.
- Assessment sulla qualità della codifica della produzione ospedaliera.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

In Solventum Health Information Systems, proponiamo soluzioni innovative che permettono ai medici di concentrare maggiormente la loro attenzione sui pazienti, supportandoli dalla redazione della documentazione clinica fino alla codifica. Siamo pronti a mettere a vostra disposizione la nostra esperienza e competenza per comprendere le vostre esigenze specifiche e dimostrarvi come le nostre soluzioni possano contribuire al successo della vostra organizzazione. Inoltre, offriamo agli Associati un'esclusiva scontistica su tutti i nostri prodotti e servizi.

CONTATTI

Solventum Italia

Via Norberto Bobbio 21, 20096 Pioltello (MI)

infohisitalia@solventum.com

<https://www.solventum.com/it-it/home/health-information-technology/>

Dora Nicolazzo

Regional Marketing Manager – SEE Region | Heath Informations Systems

Cell: +39 3356200527

dnicolazzo@solventum.com



**Insieme
per
costruire
il futuro
della tua
struttura
sanitaria**



Soluzioni software e servizi integrati
in un **UNICO PORTALE WEB**

Una sola piattaforma online, infinite possibilità!



Software Gestionale su misura

Che copre **tutte le esigenze operative** delle Case di Riposo, RSA, Assistenza Domiciliare, Centri Diurni, Case di Cura, Poliambulatori e Laboratori Analisi



Strumenti avanzati

Per rendere il lavoro più fluido, **diminuire** i tempi di gestione e **incrementare** le performance operative



Strategie digitali mirate

Una piattaforma digitale per rafforzare la presenza online della tua struttura sanitaria



Supporto totale

Che integra **soluzioni innovative** e competenze specializzate per garantire **una gestione efficace e moderna**



Semplifica la gestione, **migliora** l'efficienza e **fai crescere** la tua struttura con il nostro **PORTALE 100% ONLINE**



EMAIL
info@sysdat-sanita.it

TELEPHONE
+39 02.96718.1

WEBSITE
www.sysdat-sanita.it

Seguici su



L'AZIENDA



SYS-DAT SANITA'

Sys-Dat Sanità, parte del Gruppo Siges, opera da oltre trent'anni a livello nazionale nel settore TMT (Technology, Media & Telecommunications), specializzandosi nello sviluppo di soluzioni software interamente online per il settore sanitario. Le nostre tecnologie all'avanguardia, accessibili da qualsiasi dispositivo connesso a Internet, sono progettate per case di cura, case di riposo, ambulatori e laboratori, garantendo massima efficienza e sicurezza.

La nostra missione è semplificare e ottimizzare la gestione delle strutture sanitarie con soluzioni «chiavi in mano». Offriamo una piattaforma «ALL IN ONE», completamente online, in grado di coprire tutti gli obblighi normativi e operativi, eliminando le complessità di coordinamento tra più fornitori e garantendo un notevole risparmio di tempo e risorse.

Grazie a un team di specialisti altamente qualificati, con anni di esperienza nel settore, garantiamo il massimo supporto e soluzioni su misura per migliorare l'efficienza operativa delle strutture sanitarie.

SERVIZI/OFFERTA

Con un'esperienza trentennale nel settore sanitario, Sys-Dat Sanità offre:

- Software gestionale completamente online (Sys-Clinique e Sys-Riposo), modulare e scalabile, accessibile ovunque e in qualsiasi momento, per rispondere a ogni esigenza operativa delle strutture sanitarie.
- Moduli software specializzati per Business Intelligence (SYSBI), Controllo di Gestione, Gestione del Personale e Presenze, Contabilità, Magazzino e soluzioni web avanzate.
- Soluzioni su misura per case di cura, case di riposo, ambulatori e laboratori, garantendo efficienza e conformità normativa.
- Aggiornamenti costanti per il rispetto delle normative di legge, inclusa la privacy e la fatturazione elettronica.
- Consulenza e assistenza specializzata per la sicurezza e la compliance GDPR, con esperti qualificati nel settore.
- Supporto tecnico dedicato e servizio clienti sempre disponibile per garantire continuità operativa.
- Integrazione hardware con progettazione, fornitura e assistenza di strumenti a supporto delle soluzioni informatiche.
- Formazione professionale per operatori sanitari, facilitando l'adozione delle nuove tecnologie e migliorando i processi di gestione.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Le strutture sanitarie spesso dedicano tempo prezioso alla gestione di pratiche burocratiche e agli adempimenti richiesti per gli accreditamenti SSN. Con Sys-Clinique e Sys-Riposo, totalmente online, le procedure vengono automatizzate e semplificate, consentendo un risparmio significativo di tempo e risorse.

Grazie alla nostra esperienza trentennale nel settore IT per la sanità privata, garantiamo software affidabili, conformi agli obblighi di legge e altamente sicuri. Le nostre soluzioni permettono alle strutture sanitarie di essere più competitive, efficienti e focalizzate sulla cura dei pazienti.

CONTATTI

Sys-Dat Sanità srl

Via G. Ferrari 21/C – Saronno (VA)
Tel. 02.967181 – Fax 02.96718426
info@sysdat-sanita.it
www.sysdat-sanita.it

Ufficio Marketing

Tel. 02.96718.1
Cell: 340.9180283
email: marketing@sigesgroup.it

Il futuro della detergenza professionale appartiene all'economia circolare



Senza ingredienti critici o allergeni

Materie prime vegetali

Formule completamente biodegradabili

Packaging in plastica 100% riciclata e riciclabile

www.green-care-professional.com

L'AZIENDA



Da oltre 150 anni **Werner & Mertz** offre soluzioni per la detergenza professionale ad alte prestazioni. Nata a Mainz, è oggi presente in tutta Europa con i marchi Green Care Professional e Tana Professional. *Green Care Professional* è il pioniere della sostenibilità ambientale: prodotti sicuri, efficaci, biodegradabili frutto di una visione olistica. *Tana Professional* offre soluzioni collaudate per la manutenzione e la disinfezione.

“Un prodotto ecologico credibile può nascere solo all'interno di un'azienda che persegue la sostenibilità in ogni cosa, guidata da una coscienza ecologica, lungimiranza e responsabilità sociale.” Reinhard Schneider, CEO e proprietario di Werner & Mertz.

Siamo l'esempio concreto che sostenibilità ambientale e alte prestazioni di pulizia non sono una contraddizione. Le nostre formule vengono sviluppate in Germania da un team di eccellenti ricercatori e sono prodotte negli stabilimenti certificati EMAS di Mainz e di Hallein rispettando i più alti standard qualitativi.

La sicurezza per l'uomo e l'ambiente è una nostra priorità: le nostre ricette non contengono componenti pericolosi per la salute umana e l'ambiente. Avendo bene in mente la tutela delle generazioni future, usiamo plastica riciclata al 100% che, quando ritornerà ad essere un rifiuto, sarà di nuovo riciclabile.

Con decenni di esperienza, offriamo ai nostri clienti un servizio personalizzato. Tecnici competenti seguono il cliente con una adeguata formazione e una attenta analisi delle esigenze.

SERVIZI/OFFERTA

Con due marchi, Werner & Mertz Professional offre una gamma di soluzioni ideali per la pulizia professionale nel settore ospedaliero.

Il nostro marchio Green Care Professional è sinonimo di prodotti per la pulizia di alta qualità, certificati EU Ecolabel e Cradle to Cradle®. Nella nostra interpretazione olistica, miriamo sia al risultato del processo di pulizia che ai benefici per l'uomo e l'ambiente generati da un prodotto ecosostenibile.

Tana Professional è il risolutore di problemi che soddisfa le esigenze in ogni settore e garantisce la conservazione delle superfici trattate nel tempo.

I principali prodotti sono suddivisi in diverse aree applicative:

- Cura degli edifici: soluzioni per la manutenzione e la pulizia di ogni superficie
- Igiene della cucina: prodotti per garantire la pulizia e la sicurezza alimentare nelle aree di preparazione degli alimenti
- Lavanderia: soluzioni per il bucato professionale
- Cura personale: prodotti specifici per l'igiene personale
- Pulizia dei sanitari: prodotti per mantenere gli ambienti sanitari in perfette condizioni
- Disinfezione: soluzioni per la disinfezione di superfici e ambienti ospedalieri.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

- Efficacia nella disinfezione: disinfettanti e biocidi garantiscono una pulizia profonda, prevenendo la diffusione di infezioni
- Certificazioni: le formule sono certificate EU Ecolabel e Cradle to Cradle®, il packaging riciclato è garantito da RAL Institute. I prodotti per la lavanderia sono stati testati secondo il protocollo DERMATEST. La gamma certificata AIR QUALITY assicura zero COV
- Sicurezza: formulazioni che proteggono il personale addetto e i pazienti da irritazioni e emissioni dannose
- Ottimizzazione dei costi: i prodotti super concentrati abbattano i costi
- Varietà: una gamma completa per diverse aree ospedaliere, adattabile alle specifiche esigenze
- Innovazione: prodotti all'avanguardia, in linea con le esigenze di un settore in continuo cambiamento.

CONTATTI

Werner & Mertz Professional Srl

Via Cesare Battisti 181, 20061 Carugate (MI)

www.wmprof.com

Karen Fantini – Marketing Manager

kfantini@werner-mertz.com

Tel: 02.9273151



L'AZIENDA



Zyneo è il partner consulenziale per le strutture sanitarie che vogliono affrontare la trasformazione digitale in modo efficace e sostenibile. Con una solida expertise e una visione orientata ai risultati, propone soluzioni modulari, interoperabili e rapide da integrare, pensate per migliorare i flussi operativi, valorizzare i dati e liberare risorse

da destinare ad attività ad alto valore. Gli strumenti offerti non sono semplici software, ma leve strategiche: supportano le organizzazioni nel sanare inefficienze, snellire i processi e potenziare la governance. Nata da una profonda conoscenza del settore e guidata da Tiziana Ranieri - figura di riferimento nell'healthcare italiano -, Zyneo trasforma la complessità digitale in valore concreto, accompagnando ogni struttura con un approccio su misura e operativo.

SERVIZI/OFFERTA

Servizi di Vigilanza Strategica in Sanità – Zyneo

In un contesto sanitario in rapida evoluzione, caratterizzato da normative sempre più stringenti, trasformazioni digitali accelerate e nuove esigenze cliniche e organizzative, Zyneo offre servizi avanzati di vigilanza strategica dedicati a ospedali, cliniche, gruppi sanitari, medici di medicina generale e istituzioni pubbliche.

La vigilanza strategica consiste in un'attività continuativa e strutturata di osservazione, analisi e interpretazione dei segnali deboli e delle tendenze forti che impattano sull'ecosistema sanitario, con l'obiettivo di fornire alle organizzazioni strumenti concreti per prendere decisioni tempestive, consapevoli e orientate al futuro.

Ambiti principali di intervento

- Monitoraggio normativo e regolatorio
 - Analisi sistematica delle delibere regionali, delle linee guida ministeriali e delle direttive europee in materia di sanità digitale, fascicolo sanitario elettronico, medicina di gruppo e PNRR.
 - Valutazione dell'impatto sui processi clinici, amministrativi e gestionali delle strutture sanitarie.
- Osservatorio tecnologico e digitale
 - Vigilanza sui trend delle cartelle cliniche elettroniche, telemedicina, intelligenza artificiale e interoperabilità dei sistemi.
 - Benchmarking tra fornitori e soluzioni software, con identificazione di opportunità di adozione e di rischio di obsolescenza.
- Analisi dei mercati sanitari
 - Studio delle dinamiche economiche nei settori della medicina del lavoro, della specialistica ambulatoriale, della riabilitazione e della chirurgia privata.
 - Identificazione di nuovi player, partnership strategiche, operazioni di M&A e modelli innovativi di business.
- Scouting e segnalazione opportunità
 - Individuazione di bandi PNRR, fondi europei e nazionali per la sanità, con supporto nella predisposizione di progetti e candidature.
 - Segnalazione di nuove esigenze di mercato e di domanda da parte di strutture pubbliche e private.
- Rischi emergenti e compliance
 - Mappatura dei rischi legati a privacy, cybersecurity, data governance e GDPR.
 - Identificazione preventiva di criticità su sostenibilità economica, continuità operativa e qualità dei servizi.

Valore per il cliente

Grazie a un approccio basato su intelligence sanitaria, Zyneo trasforma la mole di informazioni frammentate in report strategici, dashboard interattive e alert operativi, permettendo al management di:

- anticipare i cambiamenti e adeguarsi per tempo,
- ottimizzare investimenti e scelte tecnologiche,
- proteggere la propria competitività,
- cogliere nuove opportunità di crescita e sviluppo.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Zyneo offre un assessment digitale e organizzativo di 3 giorni, focalizzato sull'analisi dei processi interni, dei sistemi informativi e delle integrazioni con servizi esterni della propria struttura. Consegna di un report strategico e operativo in 5 giorni lavorativi dall'assessment. Prezzo promo: 2.500 € + IVA (valore reale 5.000 €). **Adesioni entro il 31 dicembre 2025.**

Scrivi a info@zyneosrl.it con oggetto: "Promo AIOP-Assessment 3 giorni" o visita www.zyneosrl.it/aiop.

CONTATTI

Zyneo

Via Archimede, 00197 Roma
www.zyneosrl.it
info@zyneosrl.it
 Cell: 348 1985919

Amministratore Delegato: Tiziana Ranieri
 Promo AIOP: oggetto mail "Promo AIOP – Assessment 3 giorni"
 Pagina dedicata: www.zyneosrl.it/aiop



Aiop

ASSOCIAZIONE ITALIANA DELLE AZIENDE SANITARIE OSPEDALIERE E TERRITORIALI
E DELLE AZIENDE SOCIO-SANITARIE RESIDENZIALI E TERRITORIALI DI DIRITTO PRIVATO

+39 06 32 15 653

www.aiop.it